

致 力 于 人 类 的 健 康 与 幸 福

华医视界

Hybiome Sight



总第
06
期

05

2017

www.hybiome.com

苏州长光华医生物医学工程有限公司 主办

[双 月 刊]



【公司动态】历史性的时刻 里程碑的事件

【人物专访】平凡的岗位 不平凡的人

【主题征文】陶醉今宵

【团队建设】相聚**金秋** 共庆**丰收**

——庆祝 2017 年销售额超亿元

引言

文/ 研发二部 魏春瑶

秋风起，金黄不会遗落大地的任何角落
满园傲霜迎寒的金菊卓然而立
飘香十里的桂花随风在下金色的雨
无边的田野稻谷饱满地低下了头
被岁月刻下皱纹的脸在田间露出笑颜
劳动后，汗水赋予了每个人喜悦的收获

华匠人，在春播撒了希望的种子
用努力和奋斗不断浇灌
在金秋，终有累累硕果
17年里，华匠人互勉互励
团队壮大，绩效节节攀升
九月，Hybiome 销售破亿
在金秋的季节里品味收获的喜悦

丰
收
遇
到
秋

目 录



编委会成员

主 编 钱永娟

副主编 屈 珊

编 委 郑 杰 张娜娜
王秀伟 何春燕
吴 锋 魏春瑶

通讯员 郑婷婷 覃慧芳
顾志浩 徐 兰
潘晓雯 龚 燕
王云燕 王晓琳

设 计 顾 玥

2017年10月31日出版

引言

丰收遇到秋 -----*

公司动态

历史性的时刻 里程碑的事件 -----01

2017 年度新员工座谈会 -----02

热点聚焦

化学发光试剂新品上市发布会 -----03

2017 国际乒联世界巡回赛——奥地利公开赛 -----04

人物专访

平凡的岗位 不平凡的人 -----05

新人感悟

入职小感 -----07

工作感悟

重视客户反馈 让我们更快成长 -----09

主题征文

陶醉今宵 -----11

唯有相思寄明月 -----12

回家——最简单的期盼 -----13

归家 -----14

足履天下

西游记之果阿 -----15

团队建设

相聚金秋 共庆丰收 -----19

党工园地

长光华医党支部情况介绍 -----21

学习园地

英语日常学习 -----23

工作习惯的养成 -----23

征稿启事

征稿启事 -----24

历史性的时刻 里程碑的事件

2017年9月29日，长光华医当年度的销售额突破了一亿元人民币大关，这是一个历史性的时刻，是一个里程碑的事件，它将载入长光华医的发展史册。

六年前，一群志同道合的创业者聚集在人杰地灵的太湖之滨，决心致力于人类的健康事业，从零起步，瞄准当今世界体外诊断领域的先进水平，开始了锲而不舍的努力，历经磨难，蹒跚而行，攻克了一个个技术难关，克服了早期人才外流的被动，摆脱了资金短缺“弹尽粮绝”的窘境，破解了市场激烈竞争的困局，终于迎来了曙光初现的日子。从2014年长光华医实现销售收入1,500万元开始，公司的发展步入了快车道，2015年实现销售收入3,200万元，2016年实现销售收入6,700万元，而2017年的现在，销售收入突破了10,000万元。数据表明，长光华医的销售额有望连续四年实现每年翻一番的高增长水平，这是一件十分了不起的事情。

长光华医的每一个人都在从事着一项伟大的事业，我们和所有同行业人的辛勤努力将换来普罗大众的就医便利和高效诊断，将换来中国国产医疗器械的迅速崛起，将换来世界各国对中国的尊重，将换来无数人的身心日益健康。

向所有的长光华医人致敬！向站在长光华医人身后默默支持他们的所有亲人们致敬！！向帮助过长光华医的所有人致敬！！

一个亿实现了，三亿五亿十亿还会远吗？



董事长

2017年度新员工座谈会

文/ 综合部 徐娜

为了倾听新员工入职之后的切身感受，搭建交流沟通平台，收集员工合理化的建议，公司在 9 月 30 日下午分两批召开了 2017 年度新员工座谈会，会议由总经理助理钱永娟主持，董建华董事长出席会议并讲话。

座谈会上，新同事们各抒己见、畅所欲言，各自一一作了简短的自我介绍，并回顾总结了进入公司以来的工作、生活情况。与会新员工一致认为：公司环境干净整洁，同事之间相处氛围融洽，沟通交流顺畅，老员工们都呈现出勤奋



图：座谈会现场

努力、奋发向上的工作状态和热情。同时他们也就自身在工作生活中遇到的困难、困惑做了详细阐述，并提出了自己的意见和建议。会议中董总和钱助理认真倾听员工提出的问题，并在现场予以答复和沟通交流，不能当场解决的问题也做好记录，以便会后与相关部门及人员商讨解决方案。

最后，董总介绍了公司从成立之初的艰难存活到现在飞速发展的成长历程，称公司每一步的发展都离不开所有员工的辛勤付出，同时公司也不断地用实际行动来回馈大家。随后还展望了公司良好的发展前景，以及中国的 IVD 行业本土企业崛起后打破国外产品的垄断对国家 and 人民的重要意义，董总的肺腑之言让在坐的我们由衷地感觉到我们的工作更具责任感和使命感！

化学发光试剂新品上市发布会



图：参展现场



图：常立峻总工演讲

文/ 销售服务部 何春燕

9月21日，在金秋送爽日子里，苏州长光华医携山东新华医疗在杭州国际博览中心隆重召开《化学发光试剂新品上市发布会》，山东新华医疗器械有限公司 IVD 事业部侯学志主持本次新品发布会，特邀中国人民解放军总医院生化科主任、临床检验教研室主任颜光涛出席会议。颜主任对苏州长光华医和山东新华医疗在国内体外诊断领域的快速发展给予了肯定，对此次新上市的试剂项目给予充分认可。来自体外诊断行业专家、学者及 300 多业内人士齐聚一堂，共同见证了这辉煌的时刻。

会上，苏州长光华医生物医学工程有限公司试剂研发总工程师常立峻围绕公司的技术平台特点 321 做了详细介绍：三个优势——吡啶酯标志技术、磁颗粒分离方式、BAS 包被技术；两个追求——化学发光灵敏度、免疫反应特异性；一个目的——准确性。此次发布的 26 项新产品涵盖心肌标志物、性腺、高血压、骨质疏松、自身免疫等若干大类，常总工针对上述每项产品的临床应用及数据分析一一做了详尽讲解，得到参会人员的高度认可，并赢得现场业内人士的阵阵掌声。

苏州长光华医将秉承“致力于人类的健康与幸福，为临床医学提供精准而高效的诊断设备和检测系统，成为值得信赖的医疗产品供应商”的理念，将持续在体外诊断行业立足新起点，迈上新征程，开拓新辉煌！

DOO HOI KEM



VS



SUN YINGSHA



HYBIOME

HYBIOME
苏州长光华医

“顽强拼搏、再创佳绩”

2017 国际乒联世界巡回赛

——奥地利公开赛

文/ 国际业务部 王秀伟

2017 国际乒联世界巡回赛奥地利公开赛于 2017 年 9 月 19 日至 24 日在奥地利的林茨如期举行，此次赛事共有 54 个国家近 400 多名运动员参赛，中央电视台 CCTV-5 对主要场次的比赛进行了现场直播。本次公开赛被命名为以苏州长光华医生物医学工程有限公司（Hybiome）冠名的“2017 ITTF World Tour Hybiome Austrian Open”，Hybiome 作为为本次赛事的主赞助商，现场参与了整个赛事的精彩过程并为顽强拼搏的各国体育健儿加油助威。

Hybiome 对各国体育健儿取得的优异成绩表示热烈地祝贺！他们全力拼搏、奋勇争先的体育精神定将伴随并鼓舞着我们华医人在发展的道路上不断前行！



图：运动员颁奖礼



图：中国运动员比赛现场



图：运动员比赛现场

平凡的不平凡岗位的人

文/生产一部 覃慧芳

在今年年初日本邮轮游的员工恳谈会中，一位外表朴素的同事发言引起了大家的关注，他在会上说：“有人问我，怎么出去旅行还穿着工作服？我的回答是我就是想让别人知道我是长光华医的员工，而工作服上有公司 logo—Hybiome，我想给公司顺便打个广告，穿上这件衣服我很骄傲，穿着这件衣服走出国门，我更自豪。”这次简短的现场发言，赢得了在场所有员工热烈的掌声，也说出了每一位华医人的心声。

我想我的这位同事是缘于对公司、工作的自信。而这种自信是缘于踏实勤奋的工作态度，以及专注于做好一件事情的执着。

这位同事的名字叫朱海荣，我们亲切的叫他朱师傅，不光是因为他的年长，也是对他的尊敬。因为他负责生产装配过程中最复杂工序——机构臂的装配工作。

机械臂是全自动化学发光免疫分析仪的核心运动部件，肩负着样本，试剂的取样、排样工作，是整个仪器动作运行最频繁的组件。好比如人类的一双手臂，其重要性可想而知。所以其运行的平稳顺畅直接影响着仪器的正常运行以及实验的正常开展。



整个部件由 120 多颗物料组成。经过数天的装配以及通过严格的测试，才能达到要求。当仪器实验开始后，机械臂会以高速运行位移，而整个过程不能出现抖动否则将影响到加样的准确性，换句话说可能会导致病人的误诊。而要保证两个机械臂在两条导轨上稳定运行，这并不是一件简单的事情。

除了对物料本身的高精度要求外，对物料之间的装配配合要求更加苛刻，这其中以开口轴承与导轨的安装最为重要。在仪器投产初期，因为缺少对相关部件的了解以及装配经验，时常会有机械臂卡滞的问题出现。在装配过程中，朱师傅不断总结装配经验，总结出了开口轴承定位工装与导轨调整并行的装配方法，从而使原先的卡滞问题得到很大改善，为后续仪器的提速创造了可能，为仪器的稳定奠定了基础。

正是有了像他这样对工作执着，对所做的事情和对产品精益求精、精雕细琢、默默耕耘，才有了长光华医的今天。同时，正是因为公司的历练与成长，成就了他——朱海荣，一个平凡的岗位不平凡的人。

入职小感



文/生产一部 郝圣展

时间过得很快，弹指间来到长光华医已经接近两个月，很庆幸能够加入到一个团结和睦的团队。在这里使我感受到领导们的亲切与和蔼，感受到同事们的友善与热情，体会到了温暖与温馨。

第一天报到上班，进入公司车间，给我的整体感觉特别好，环境优雅、整齐、干净，部门经理、组长，很热心地给我介绍这里的日常工作、注意事项、熟悉产品等……让一个身在他乡，初来乍到的新人感到无比的温馨。

虽然入职时间不长，但领导对工作的精益求精，同事间友好和谐的工作态度，这些让我感受到加入长光华医是正确的选择。刚进入公司，难免会有些许压力，为了能让自己尽早进入工作状态和适应新的工作环境，我积极地向同事请教，努力地做好每一个装配步骤，因为我知道唯有积极的行动才能带来丰硕的成果，只有对工作的喜欢，全身心地投入，用心地做好领导交代的每一项任务，才能快速的成长。在不懂的地方，我都会主动问我的工作同事们，他们亦会一一为我解答。

我所任职的装配车间的工作需要团结协作才能够更好的完成各项工作任务，从小到各种零件的组装，大到外壳装配，再到整机包装，每一步都要求我们认真对待，踏实负责，做到事无巨细，只有这样，我们才能胜任自己的工作，出色地完成工作任务。在短短的两个月里让我感觉到公司领导对工作的热情，对员工的关怀——让我感到加入长光华医是幸运的，成为公司的一员，我感到无比自豪，激励我更有激情地投入到工作中。

“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索”，在以后的工作中，我将更加努力工作，为长光华医奉献自己的微薄力量，与全体华医人共筑公司更加广阔的明天！

文/研发一部 陈涛

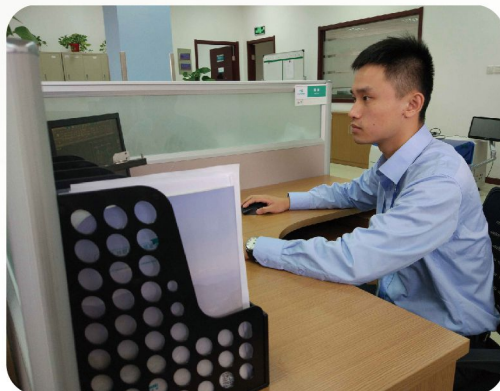
2017 年 7 月，告别了大学生活，怀着对未来工作的美好憧憬，我来到了长光华医。感谢长光华医选择了我，在倍感荣幸的同时，我也有些忐忑与不安，担心是否能胜任此份工作，融入这个大家庭。

想起刚来公司报道的时候，对两件事情印象较为深刻，其一是公司二楼展示的专利与注册证的数量，第一次看到是很震撼的，这是公司取得的成绩，想着自己已经加入其中，不免自豪；其二便是生产车间的卫生环境，包括机器、物料、组件、茶水间的杯子、门口的鞋子，摆放整齐有序，这些细节，我想能让每个参观的人都留下好印象。创新，注重细节，这应该是我对公司的第一印象了。

作为一名应届毕业生，刚开始踏入职场，可能各方面都有所欠缺，幸运的是同事都很热心帮助，经理与主管给了我很多建议与方向，胥工耐心地指导我的工作，奚工加班教会我使用软件……当初的忐忑与不安，早已销声匿迹。工作当然有压力，第一次写月报总结的时候，深深感受到自己的效率不高，工作方法有待改进，非常庆幸身边的同事很优秀，我能从他们身上学到很多，不仅是专业知识，更多的是工作态度，是工作方法。

虽然我工作经历相当有限，却也能懂得一个团队，一个公司工作氛围的重要性，只有好的工作氛围，才能让员工成长，让工作有效率，让产品有质量，进而使公司发展壮大。长光华医这个大家庭给我一种朝气蓬勃的感觉，积极向上，虽然有缺点，目前也面临若干困难，但是大家都在改正、在克服、在进步。这里想起新员工座谈会上面董事长的一句话，他说“我可以告诉大家，我们的公司活下来了，现在我们要做的，就是要让他怎样活得更好”！的确，大家都会对一个少年充满希望，对他的未来充满信心，特别是一个正在努力的少年。

不知不觉，自己在长光华医也已经有三个多月，现在压力不减，但是更多是动力，有明确的目标，希望在接下来的日子里，与项目组的同事、与部门的同事、与长光华医的同事，一起齐头并进，为我们有意义的工作，再下一城！



重视客户反馈 让我们更快成长

文/质管部 徐双

重视客户反馈是企业实现永续经营的基石，是企业建立品牌和信誉的必经之路。

客户反馈涵盖的范围较广，通常包含市场开发前潜在客户的市场调研、进入市场后的 QC DST（品质、成本、交期、服务、培训）分析。本次客户反馈的范围定义在对 Q+S 两者进行讨论，Q+S 体现的是良好的产品品质和客户使用过程中的感受。

客户反馈追求的指标分为两个：一是客户满意度，二是企业的质量目标，两者相辅相成。客户满意度越高越好，质量目标是支撑客户满意的关键因素，企业在制定质量目标的时候是考量了公司内部资源做出的准确评估。

重视客户反馈的收集，可以更好地达成我们优化产品的目标，让顾客来不断完善我们的产品。在讲究大数据的时代，有效的数据，可以让我们了解客户需求，帮助我们提高客户的忠诚度。便捷的人机界面，体现客户使用时的体验感，出现客诉缺陷，能够高效快速的解决，可以树立客户对售后服务的强力认同感。

客户反馈的重心是如何处理客户反馈，这是是很多人面临的难题。首先应成立



客户处理的团队，明确收集分类、技术支持、责任划分之间的职责分工。在接受到客诉事件时小组应首先进行反馈内容的理解，补充客户反馈中的模糊区域，识别出客户需求中的焦点问题。

在对客户反馈的内容进行准确识别后，收集者应首先进行客户反馈的有效性和无效性分类，并非所有的客户反馈都需要被处理。其次按照客户反馈的风险程度进行分类，分类的指标来源于质量目标额设计值。前面说过质量目标的设计值是客户满意的关键因素，识别反馈的风险程度是为了将公司资源的优势精力集中在解决重大紧急的事件上，做到解决一个故障，消灭一类故障的隐患。风险程度的划分可以按照风险系数 $RPN=S \times O \times D$ （严重度 * 发生的频度 * 不可探测度）进行识别。故障的风险识别是客户反馈的重点，不同的风险等级应设定不同的考核指标。风险等级识别成功建立以后可以形成引导改善的重心，实现重点解决对客户困扰大、涉及面广的高风险故障，快速高效的解决客诉焦点问题。

最后需跟踪客诉处理结果，确认改善的有效性和符合性。建立客诉处理的考核机制，形成考核的评分制度。此考核指标的设立主要考核处理及时率、解决方案的有效性、设变风险，以及医疗器械行业需要的法律法规流程符合性。

陶醉今宵

文/财务部 王晓琳

时光飞逝,我们又迎来了一年一度的中秋节。以前,我从书本上知道,中秋节是游子们思念家乡、想念亲人的日子。而我从没离开过家乡,也没远离过亲人,这种感觉根本没法体会。我感受到的中秋节只是秋高气爽,一家人聚在一起开开心心,团团圆圆。

中秋之夜,微微的夜风中飘来阵阵悠悠的香味,那是窗下作为道旁树的桂花香,街灯和刚刚升起一杆高的月亮一起把整齐的桂花树映照的青翠明丽,一朵朵可爱的小桂花好似害羞的小姑娘,在茂盛的枝叶中若隐若现,有时躲起来,有时露出半个脸,在微风中冲着路人点头微笑。马路上渐渐热闹起来,时不时有孩子牵着兔子灯和荧光棒在窗下走过,小贩们叫卖兔子灯的声音夹杂在人们的欢笑声飘在空中,传进屋里。淘气的儿子禁不住窗外的诱惑,吵嚷着非要爷爷带她下楼,蹒跚学步的儿子见他们下楼也显得急不可耐,跟着就往楼下跑。见此情景我动员全家六人一起下楼走进月光,走近花香,去感受中秋节的热闹气氛。

平日里安静的街道今夜里热闹非凡,邻里乡亲全都到了街上:有三口之家的,小孩在前面牵灯奔跑,大人在后面追着喊:“慢点跑”;有三代同堂的,年轻和年幼的走在前,年长的停下来和邻居拉家常,像我家大小小一大帮的也为数不少。卖各色灯笼和荧光棒的摊贩前永远那么多人,这时买卖之间讨价还价显得多余,选中式样,或拉或举让灯笼亮起来动起来,使孩子开心成了大人们的唯一愿望。就连模样俊俏的中学生们也把荧光棒圈起来当作手链项链来装饰,他们三五成群,夸张地动作,兴奋地言语溢于言表,在人群里格外活跃。我家的大宝二宝也各自拿着自己的兔子灯和莲花灯欢天喜地地在路上追逐小跑,全然没有睡意。要不是屋外秋风萧瑟,我还真不忍心打断他们此时的兴致。

回到家侍弄孩子们入睡已入深夜,窗外街道上已没有了刚才的热闹景象,小孩子都各自回家了,商贩们也陆续收摊,只剩下个别中学生模样的大孩子还不愿散去。我倚着窗口,出神地望着这个洒满月光的银色世界,静静的聆听着秋虫鸣叫,不禁闭上双眼,任由香甜的秋风丝丝缕缕拂面而来……今夜让我如此陶醉!

文/ 质管部 申彩虹

寂静的夜，伴随着手机中音乐的旋律，再加上一杯清茶，配上一本好书，无疑是一天中最舒心的时刻。

“明月几时有？把酒问青天。不知天上宫阙，今夕是何年。……”熟悉的歌词，耳熟能详的词赋，不经意间勾起内心的百转千回的意境。

时光荏苒，又是中秋。苏轼曾感叹“人有悲欢离合，月有阴晴圆缺”，如今从歌赋中，以及成长的过程中，我却品尝到另一番意境：岁岁年年月相似，岁岁年年人不同。

“今人不见古时月，今月曾照古时人。”月纵有阴晴圆缺，但依旧是那照亮回家路的月，但人却非当年的那人。月本无心，却又有心，月本无情，却又有情。因为我们，赋之以情，赋之以心。趁着年轻，趁着父母还未老去，常回家走走，看看。

唯有明月寄相思

曾几何时的我们，总是盼望着自己快快长大，远离家乡，获得所谓的自由。于是我们背起行囊，头也不回地去追逐自己的梦想，去实现那所谓的理想。蓦然回首，却发现自己所追求的一切都在那灯火阑珊处。兜兜转转，我们又回到了最初。其实什么是乡愁？乡愁不就是父母的责骂唠叨，外婆的炸鱼干，与小狗毛毛奔跑在乡间小路的嬉戏……曾经想要远离的一切，如今都化作浓浓的相思。月是故乡明，人是故乡亲。家乡的月美，美在那里有陪伴我们成长的时光，美在那里有我们熟悉的一切，更有着我们深爱的彼此的一切。

又见明月，又是中秋。

回家

——最简单的期盼

文/销售服务部 何春燕

今年恰逢中秋巧遇国庆，为了避开高峰，10月2号一早就匆匆踏上回家的路。虽然家在南通，距离苏州也就两个小时的车程，但因工作和家庭琐碎的忙碌，一年下来也就只能回娘家2-3次。

老爸在7年前中风，生活不能自理，一直靠年迈的老妈在家照顾，随着日渐加重的病情，现在脑子也开始退化，年前发现记忆有些混乱，连最喜欢的外孙也已经不认识了，为了不让老爸服用太多药物引发副作用，我提醒老妈找点可锻炼脑子并简单的事情给老爸做，如剥毛豆、花生、瓜子之类的。老妈按我吩咐，每天都会给老爸准备，老爸也很听话，每次都会很认真地做。老爸的大拇指上有灰指甲，而剥这些带壳类的都要用到指甲，但知道能锻炼脑子，每天都在坚持，这次回家，我就一起陪着老爸剥花生，没有几分钟我就觉得手指上发烫，感觉马上就要起泡了，我想老爸也会是一样的感觉，就对老爸说：“你站起来走走，锻炼锻炼脚。”老爸说：“我要剥完这些，明年还让你妈种花生。”而且一直重复这句话，殊不知，家里的田在好几年前就没有了。

老妈一直和我说，老爸饭量很大，怕吃多了引起其他疾病，每次老妈不让老爸多吃，老爸还要和老妈吵。因为老爸最听我的话，这次在家，我和老爸说：“一顿饭不能超过一碗，吃多了对身体不好，只要不感觉饿就可以了。”当天老妈买了很多菜，可能老爸脑子不听使唤，又管不住嘴了，我忙哄着老爸说：“碗里的这块肉吃完就不要吃了，碗里的饭也不要吃了。”老爸马上放下了筷子。老爸这么大年纪了，吃顿饭还要阻止，感觉真的很不孝顺。回想当年国家实行计划生育政策，老爸放弃了多少人为之羡慕的工作要了我，为了我们一家生活能好点，一辈子吃了很多苦，受了很多罪，因此落下了这一身的病痛，现在我还不能经常在身边照顾和陪伴他们，顿时酸楚的感觉涌上心头。

犹记得小时候的中秋夜，老爸会带着我们赏月、走亲戚，累了，我会假睡，然后老爸会一直把我背回家。转眼间，我已成人，孩子也已长大，而自己最牵挂的父母也日渐年迈。

这一天，老爸的思维一直都相对正常，没有乱走，没有乱吃，没有乱说话，也许，这是因为老爸心底的期盼——他最喜欢的女儿回家了！

归家

文/供管部 黄鑫源

转眼又是一年黄金周，今年更是国庆与中秋重合，小伙伴们早早就做好了出游计划：周边旅行、组队骑行等。我，则是选择回老家。

放假前一天，处理完手上的工作，我便迫不及待地坐车直奔车站。到车站后，看到了和春运有的一拼的人潮，简直可以用“人满为患”来形容。每个人的表情都是焦急而又喜悦的，急于回家，喜于回家。十多分钟后，取完票看了看时间尚早，为了安抚早就发出抗议的五脏庙，我开始寻找美食。从外面走一圈，发现“永和大王”这家餐厅生意可以用爆满形容，就是他了。客人虽很多，但是服务员的效率还是很高的，我要的卤肉饭没一会就好了，抓紧时间消灭掉，离开。

刚走进候车大厅，便听到广播G1826次已开始检票，立马冲向检票口。万幸，没迟到。检票，进站，找车厢，找位置，一切看似都有序地进行着，只有自己知道回家的内心是多么不平静。车厢里面陆续地进来了许多旅客，有很多人因没买到坐票而选择站票回家。回家的路因为等待变得漫长，也因为期待，一切困难都将克服。火车缓缓开动，瞬间，才真正感受到我正在回家的路上，大郑州，等着我吧。

晚上十一点半到达郑州东站，时间有点晚了，郑州到家还有三个小时的路程，不方便回家，只能选择第二天再赶路，劳累的一天到此结束。梦中似乎看到了家乡的炊烟，萦绕着直上蓝天……

第二天早起，找到期待已久的胡辣汤和水煎包，对我来说这就是人间美味！都说近乡情怯，然而我是近乡情“切”，公交车上，感觉时间是那么的漫长。下车后走在小道上，脚步也不由地加快，终于我站在了家门口。直奔厨房，果然，老妈正在厨房忙碌着，包饺子、下饺子。最后吃上了老妈亲手包的饺子。不变的家人，不变的味道，幸福感无以言表。

回顾整个回家历程，只能说路上所有的奔波都是值得的。家，永远都是能为我们洗净疲惫，靠泊养息的港湾。



图：仪器培训

文/研发一部 闫晓磊

西游记是我国一部古典神话小说，讲的是唐朝玄奘去西天求取真经的故事，小说中所提的西天就是天竺国，我国对古代印度的称谓。汉朝的时候称为身毒，也有称云摩伽佗或云婆罗门。天竺国的具体位置在葱岭之南，距离月氏东南数千里远。《唐会要》记载：天竺，即汉之身毒，或云摩伽佗，或云婆罗门，地在葱岭之南，去月氏东南数千里，地方三万余里。

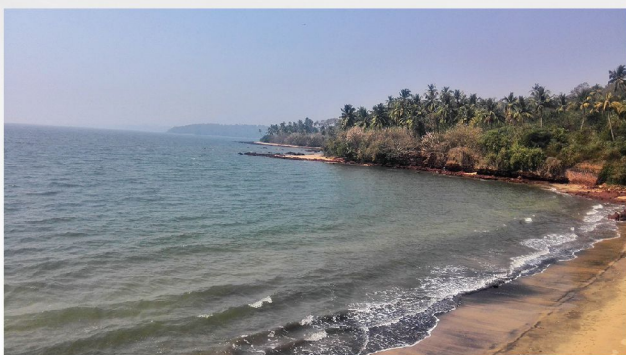
印度之名是由玄奘西域取经，根据读音正名所得。西域记曰：“天竺之称，异议纠纷。旧云身毒，或云贤豆。今从正音，宜云印度。”

得益于公司产品的海外销售，我有机会去到印度这个国家，了解这个我们邻居的文化、生活等方面。其中果阿是我们合作公司总部所在地，所以果阿也给了我很多不一样的 Incredible India。我们就从果阿说起：

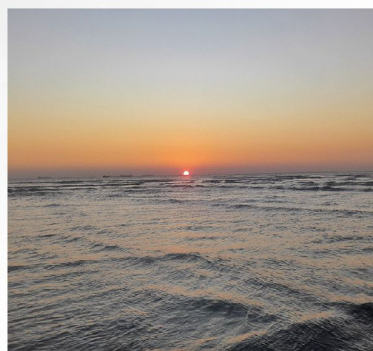
简介

果阿邦是印度联邦共和国面积最小的一个邦，人口是印度人口第三少的邦，位于以生物多样性著称的西高止山脉，动植物资源丰富。以海滩闻名，每年吸引着几十万国内外游客。果阿的教堂和修道院是世界遗产，其中仁慈耶稣大教堂是亚洲最主要的基督教朝圣地之一。

以人均国内生产总值计算，果阿是印度最富裕的邦（是全国水平的 2.5 倍），旅游业是果阿的主要产业，吸引了所有来印度的外国游客的 12%。果阿同事是热情的，带我参观部分景色，让我对印度的印象有所改观，这种改观建立在与印度其它城市比较的基础之上，特别是后来到过印度的其它城市，会发现比较起来果阿仍然是安静的。



图：果阿海滩



图：海边落日

饮食

印度人做菜喜欢用调料，如咖喱、辣椒、黑胡椒、豆蔻、丁香、生姜、大蒜、茴香、肉桂等，其中用得最普遍、最多的还是咖喱粉。印度人对咖喱粉可谓情有独钟，几乎每道菜都用，咖喱鸡、咖喱鱼、咖喱土豆、咖喱菜花、咖喱饭、咖喱汤……每个餐馆都飘着咖喱味。印度人的主食主要有米饭和一种叫“加巴地”烙成的小薄饼，还有一种油炸的薄饼，又香又脆。这种叫做“加巴地”的烙成的小薄饼在中国可能演变成了“印度飞饼”，但我在印度确实未见过如“飞饼”一般的食物。

印度的蔬菜主要有花菜、圆白菜、西红柿、黄瓜、豆角、土豆、洋葱、冬瓜等，听到这几种菜名，你会感觉非常美味，但在印度每样菜都烧得烂糊糊的，且放了不少咖喱粉，全是清一色的黄色或者绿色，你压根分不出来哪是花菜，哪是黄瓜，也实在是一绝，对于牙齿不好的实在是大大的好处。

印度人进餐时一般是一只盘子、一杯凉水，把米饭或饼放在盘内，菜和汤浇在上面。多数印度人进食时不用刀叉或勺子，而是用右手把菜卷在饼内，或用手把米饭和菜混在一起，抓起起来送进嘴里。所以你会看到印度人的手掌背面发黑但是手面确是非常白。

特别提一下炒饭和炒面，因为我对上述美味菜肴实在无法享受，所以对于我来说在印度的美味就只有炒饭和炒面可以选择了，但印度炒饭也有很多种炒法，像香港炒饭、新加坡炒饭、上海炒饭，还有诸多不知道什么名字的炒饭，这么多品种炒饭，我独喜欢香港炒饭，大概是因为有几片菠萝的缘故！



图：香港炒饭（HongKong Fried Rice）

疟疾

疟疾这个在中国基本上已经消失的病原，目前在印度仍然是一个顽疾，据统计印度每年可能有超过 20 万人死于疟疾，这个数字比世界卫生组织的统计高出 13 倍。目前在

印度疟疾检测试纸仍然非常受市场的欢迎，因为只有这样才能尽早的检出病原，以便及早治疗。我也很有幸和印度同事一起去参观位于果阿的疟疾试纸生产车间，当我得知这是疟疾检测试纸时，我很受震惊！这种震惊不是源于对疟疾该病原的惊，而是印度这么一个堂堂大国连最基本的医疗保障都无法满足！

工作

目前印度血型仪市场仍然是国外独大，作为本土企业的 TULIP 非常重视仪器的推广，这一点无关宗教与信仰。仪器新的装机均会举行一个简短的仪式，仪式结束后会发放甜品，这点可能和其文化与传统有关，以祈祷仪器运行可靠平稳！在进行班加罗尔首台仪器的装机时，他们的人员特意等到我到才开始举行装机仪式，同时大批的 TULIP 销售及相关技术人员均汇集到血库等待仪器的装机，血库的人员也相当期待，脸上洋溢着幸福的期盼。我想这也就是自动化医疗设备所带给人们的喜悦，带给人们的健康与幸福！

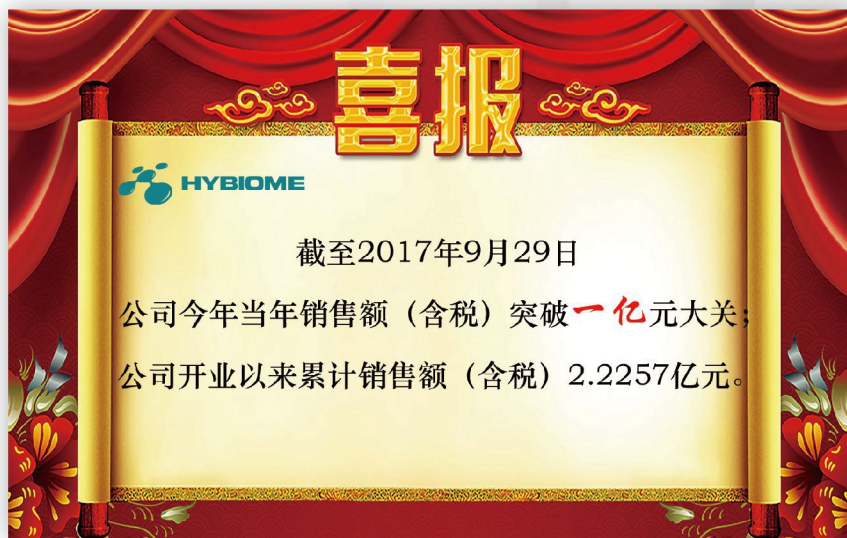


图：装机仪式



图：参观疟疾试纸生产车间合影

相聚金秋



文/销售服务部 龚燕

金秋十月，天高云淡，秋风送爽。

华医人翘首以盼的欢聚盛宴在风光旖旎的阳澄湖畔拉开序幕。这是一次美味的欢聚，更是一次丰收的共庆。

销售破亿——对于长光华医而言，这一辉煌的业绩必将载入公司的历史，并在长光华医的发展史上留下浓墨重彩的一笔，对于所有华医人而言，这更是激动人心、欢欣鼓舞的一刻。

长光华医成立于 2011 年，至今已成长六年。六年，在历史的长河中只是短暂的一瞬，然而，对于长光华医来说，则经历了由幼稚到成熟、弱小到强大的蜕变。这六年，对于华医人来说，都是锦绣般的年华，拥有着无限的激情和绚丽的梦想。

2014 年，我入职长光华医。那时，公司刚刚开始迈开发展的步伐，客户订单寥寥可数。虽然装机量不多，但是我们的仪器在市场上的优势已初露端倪，很多老客户的订单在不断增加，这是对我们产品最好的肯定。那一年实现销售一千五百万。印象最深的是在公司年会上，董事长给我们带来了 AE-240 将研发上线的好消息。在场每个人都对这款新机型充满了期待，也憧憬着长光华医的未来。

共庆丰收

——庆祝2017年销售额超亿元

2015年9月，长光华医与山东新华医疗器械有限公司合作，我开始真正体会到“订单像雪片一样飞过来”。长光华医像一个整装待发的年轻人，拉开了奔跑的序幕……，当第一份1000多盒试剂的大订单飘到我面前的时候，那种激动兴奋的心情至今仍记忆犹新。这一年，长光华医实现销售三千两百万。

2016年，华医开始了海外市场的销售，并且AE-240也露出了神秘的面纱，正式投向市场。先后有9台AE-180仪器在泰国、尼泊尔装机。2016年10月，第一台AE-240仪器在天津肿瘤医院装机使用。销售额每个月都在增长。肿瘤和乙肝项目作为主流产品，更是增速明显。从销售到生产，每个部门都是热火朝天的繁忙景象。2017年，雪片式的订单进入常态化，销售数据的曲线持续呈一路上扬的态势，同比销售的柱状图也是一路精彩。在2017年9月29日，终于迎来了销售额破一亿的那一刻。

这条路，并不平坦，是华医人日以继夜努力的成果；是销售员在前线冲锋陷阵的成果；是技术服务工程师奔波各地逐台安装调试的成果……

如今，我们已有六百多台发光仪在中国的各家医院。这六百多台仪器，承载着华医人的心血和期望，承载着为人类健康服务的重要职责。在雄赳赳气昂昂的雄鸡图上，她们遍布各大省、直辖市、自治州。星星之火，可以燎原。未来，长光华医的产品必将在中国大地大放异彩。



图：董总致辞



图：阳澄湖大闸蟹

长光华医党支部情况介绍

文/研发二部 张娜娜

2014年6月30日中共苏州长光华医生物医学工程有限公司党支部成立，陈秀发任书记，郭金龙任组织委员，张娜娜任宣传委员。我支部立足于全面建设学习型党支部的目标，认真将党建工作与实际工作联系起来开拓创新。成立之初有党员11名，积极分子5名，截止2017年9月30日党员17名，预备党员1名，积极分子7名，其中研发部门的党员占党员总数的82.4%，硕士及以上学历的党员占总数的41.2%，女性党员占总数的41.2%。自支部成立以来自己培养了六名积极分子郑杰、吴冬、吴兰花、刘迎弟、胡静和申彩虹，一名发展对象王晓琳，一名预备党员宋国霞。

一、建立形式多样的学习制度

集中学习和自我学习制度。党员和积极分子根据实际工作情况制定年度目标，并于每月月末周六上午9:30在党员活动室，与其他党员和积极分子集中学习和讨论，开展支部丰富多彩的学习活动。

党内合作学习制度。党员和积极分子共同关注共产党员微信号、周新民党建工作室微信号、苏州市网上党员服务中心微信号，党员下载苏高新党建app，进行每日答题，开展积分管理，答题的同时提高理论知识，时刻做到和党中央保持高度一致。

党员积分管理制度。按照《党员手册》对每位党员进行积分管理。

建立党员和积极分子对应扶助学习制度。两位党员作为培养联系人，对积极分子做好引导、监督、交流，确保党员发展工作的扎实推进。

二、建立党员发展的规范管理制度 党支部按照《发展党员工作实务手册》、《高新区非公企业党务干部工作手册》、《基层党组织做制度、民主制度规范手册》规范管理会议记录、决议、表决等文书材料。

三、积极分子培养和党员发展

培养积极分子。积极分子的培养必须平时就抓紧，对积极分子的入党动机、思想觉悟、政治品质和工作表现等各方面都要考察。培养人随时对积极分子进行教育、培养和帮助，深入了解她们的思想。

发展新党员。把好“入党动机”关，把好“推优”关，把好“党支部研究、党员讨论”关和把好“群众意见”关。按照党员发展程序，指导发展对象认真详实、规范地书写材料，同时征求直接领导意见和党内外群众



意见。召开发展大会，充分讨论和发表意见，肯定优点的同时指出缺点和不足，促使发展对象成长为高素质的中国共产党党员。

考察预备党员。严格按照《党章》考察预备党员，首先是加强对预备党员的学习教育。同时，注意在实际工作中锻炼和提高他们的素质，增强党性修养，加强共产主义信念，做合格党员。其次，责成入党介绍人作为预备党员的培养联系人，至少每季度考察一次，半年综合考察一次，并及时将考察情况向党支部汇报。

党员管理。首先,建立党员信息档案。其次,开展严肃认真的批评与自我批评。再次,认真做好民主评议。此外，坚持民主公开的原则，尊重党员的民主权利，让广大党员充分发表意见，有时还认真听取党内外群众的意见。认真执行民主集中制度。最后，认真完善党员大会、支委会、组织生活会等制度，确保工作的公正、公开、平等、透明。同时与其他支部保持沟通，经常交流经验，虚心向她们学习。

四、支部生活和实践活动

按质按时开展民主生活会。组织党员和积极分子观看纪录片《周恩来的党性之光》，学习先进人物事迹，加强为人民服务理念。

定期组织党员进行自我反省，批评与自我批评。增强自身责任感和紧迫感不强，增强党支部凝聚力，促进支部发展的和谐与积极性。

开展内容丰富、形式多样的活动。增强彼此关爱，团结互助，把支部建设成为一支富于创造力、凝聚力和战斗力的优秀集体。

英语口语日常学习

Learning
English

文/ 国际业务部 王云燕

- 1.They've been working on this project since last year.
他们从去年开始一直都在做这个项目
2. I suppose I can finish the project next year.
我想明年我可以完成这个项目。
3. The late arrival of the plane had messed up all our plans.
飞机晚点，把我们的计划全打乱了。
- 4.What's on schedule for today?
今天有哪些日程安排？
5. I had thought he knew the time of the meeting.
我原以为他知道开会时间。
- 6.How are things at work today?
今天工作进行的怎么样？
- 7.I am looking forward to your visit next week.
我期待您下周的来访。
- 8.That was the first time that I had visited the company.
那是我第一次参观那个公司。

工作习惯的养成

文/ 国际业务部 王秀伟

- 1、最重要的事情：**每天晚上，重点列出第二天要做的几件事；第二天先完成列出事项；即使一整天除了列出的重要事项外，没有完成任何其他的事情，你依然度过了非常有成效的一天。
- 2、早起：**在别人支配你的时间之前，早起一个小时就等于是一天多了极富成效的一小时。
- 3、清空收件箱：**接收到邮件尽快决定如何处理。如果是需要你做一些动作的话，要么做，要么加入待办事项，要么删除，要么存档；总之，清空你的收件箱。
- 4、随时记录：**随身携带可用作记录的工具，捕捉你头脑中闪过的每一个关于工作的想法，经常翻看，然后将想法逐个归类存档，执行。
- 5、一次性解决：**不要把事情寄希望于“以后处理”。每次处理事情，先问自己“我该怎么处理掉这件事”，要么自己做，要么转给别人做，要么放到日程上，要么存档。

《华医视界》征稿启事

《华医视界》征稿活动开始啦！

当看到同事笔下生花写出自己的故事和人生感悟时，你是否也有一抒情怀的冲动？

当看到别的公司发表了先进人物的文章，你是否想到自己身边也有这样优秀的人值得称赞？

当自己所在的集体经过努力获得骄人业绩，你是否也想骄傲地告诉所有华医人？

——《华医视界》现在就为你开通交流的、知心的、抒发情感的平台！

《华医视界》现长期面向全体华医人征集稿件，欢迎大家踊跃报名！

征稿内容	栏目	内容	字数
	公司动态	公司发生的新闻动态	500-1000字左右
	热点聚焦	公司重大事件	1000字左右
	人物访谈	找身边典型、优秀的“华医人”	1000字左右
	技术交流	关键技术及新技术进行交流学习	1000-2000字左右
	心得感悟	日常工作感悟	1000字左右
	聚沙成塔	员工对公司的建议问题	500-1000字左右
	员工风采	工作生活或工作现场图片，以激励员工强烈的荣誉感	1000-2000字左右
	主题征文	不定期会设定某一主题全员参与	1000-2000字左右

征稿要求

1、请根据栏目内容设置投稿，要求原创首发，真实可信，积极向上；稿件中引用的资料、引语、数字、设计的人物姓名及其职务，以及各部门名称等均准确无误。

2、投稿时所配发的相关图片要紧扣文章主题，图片清晰、色彩、亮度适中；图像分辨率至少应设为1024*768像素；图片以JPG格式作为附件发送；图片稿件需提供未经任何处理的原始素材，勿将图片黏贴在word文档中。

3、请在每篇稿件的正文末尾表明作者姓名、部门名称。一经刊登，稿费从优。

4、投稿邮箱: huayishijie@hybiome.com

《华医视界》真诚期待你的参与！

《华医视界》编辑部



华医人放眼世界, 展望未来!

SUZHOU HYBIOME BIOMEDICAL ENGINEERING CO., LTD



苏州长光华医生物医学工程有限公司
SUZHOU HYBIOME BIOMEDICAL ENGINEERING CO., LTD

地址: 苏州高新区科技城锦峰路8号4号楼

Tel: 0512-6689 5930 Fax: 0512-6689 7061

Email: hybiome@hybiome.com www.hybiome.com

