

华医视界

Hybiome Sight



总第
20
期
01
2020
www.hybiome.com

苏州长光华医生物医学工程有限公司 主办

[双月刊]



【公司动态】 苏州长光华医 2019 年总结表彰大会

【热点聚焦】 疫情阻击有我 华医人在行动

【心灵感悟】 致一年后的自己

【党工园地】 苏州长光华医工会（二月二）龙抬头活动

引言

疫情当前，每个企业都面临着巨大的挑战，但同时我相信这也是一场“大浪淘沙”的过程。意志坚定，准备充分的企业会在这场战役中存活下来，并迎接更美好的未来。这既是一场严峻的考验，也包含着充分的机遇，尤其是我们处在体外诊断这个目前全社会聚焦的领域里！希望大家在共同抗疫，服务好客户的同时，利用这段时间加强自身的技能培训，练好“内功”，以更高的产品质量和自我素质来迎接疫后的春天！

摘自王皓峰总经理

《致全体员工的一封信》

2020年02月17日

目 录



编委会成员 ·

主编 钱永娟

副主编 屈珊

编委 郑杰 张娜娜
龚燕 何春燕
宋亮

通讯员 顾志浩 徐小伟
徐兰 翁利丽
潘晓雯 黄琪
彭新春 刘敏
李桂荣 邓珍珍

设计 顾玥

2020年02月29日出版

引 言	摘自王皓峰总经理《致全体员工的一封信》 -----*
公司动态	携手 2020, 为梦想起航——长光华医 2019 年总结表彰大会 -----01
	苏州长光华医多举措保障复工安全有序 -----05
热点聚焦	2020 FAST FORWARD TOGETHER 长光华医参加梅里埃亚太启动会 -----07
	疫情阻击有我 华医人在行动 -----11
人物专访	2019 年度优秀员工代表——姚亚尊 -----13
华医课堂	华医讲坛第一期——新冠诊断及相关常规检验 -----15
心灵感悟	致一年后的自己 -----17
新人感悟	入职感想 -----19
	星河璀璨 筑梦未来 -----20

党工园地

携手送新春 温情暖人间——长光华医志愿者活动第二分队活动纪实 -----21
阴霾(剪)走,从(头)开始——苏州长光华医工会(二月二)龙抬头活动 -----23

携手2020，为梦想起航



同事们穿着正装礼服结伴来到会议厅，所有华医人如耀眼的明星般走过红地毯，脸上洋溢着自信和喜悦！与往年相同的走红毯、签名、拍照，充满着仪式感；但今年又有与往年不同之处，刷新长光华医的几个第一次：第一次有外籍员工参加；第一次会场有中英 / 中法双语同声传译；第一次法国梅里埃公司投资和战略规划全球副总裁、亚太区负责人 Pierre Boulud 先生亲临大会，体现了长光华医向国际化进程迈进的步伐，也充分体现了法国梅里埃公司作为控股股东对长光华医的高度重视。

在振奋人心的掌声中，大会主持人总经理助理、工会主席钱永娟女士宣布总结表彰大会正式开始。首先由公司总经理王皓峰先生代表公司管理层做2019年公司工作报告，回顾2019年上半年公司碰到一定困难，下半年调整策略重回发展快车道，销售额上了历史性的新台阶。阐述2019年公司主要完成的十件大事，开展了9个方面的主要工作：如完善销售团队建设，加强授权和招投标工作；

——长光华医2019年总结表彰大会



拓展海外市场，加强技术交流与合作；试剂新项目开发取得阶段性进展等。王总同时也指出了目前存在的问题，并强调需要大家群策群力、攻坚克难。迈入 2020 年，将是挑战与机遇并存的一年，更是长光华医发展历程上关键的一年，对于公司实现两个战略目标（成为本土最强的化学发光免疫诊断产品企业和实现IPO）至关重要的一年。一方面，提高我们产品的覆盖面和单机产出，加强渠道管理，提升对终端客户的服务，同时加快国际化步伐。另一方面，我们必须为公司的长远发展进行准备和布局，包括提高已有产品的性能质量和新产品的研发。在中国众多的化学发光企业中，长光华医想要脱颖而出，必须有自己的强项和差异化解决方案，其中产品的性能和质量，与客户的满意度是我们取胜的关键。

接着党支部书记陈秀发、工会主席钱永娟分别作了 2019 年党支部及工会的年度工作报告。





法国梅里埃公司投资和战略规划全球副总裁、亚太区负责人 Pierre Boulud 代表梅里埃总部发言，分享了梅里埃 2019 年销售业绩，双方公司之间紧密互动合作带来的有利条件，同时表示梅里埃会朝着长光华医的五年目标给予最大程度上的支持和帮助，提出董事会对于长光华医 2020 年的目标期待，提升产品质量，更好的提高客户服务质量和，积极加快新厂区的建设等。

随后，在欢快的乐曲声中公司领导分别为公司优秀员工、先进集体、八年卓越贡献奖等获奖单位和个人颁发了荣誉证书和奖杯。优秀员工代表姚亚尊、先进集体代表徐海伟分别上台发言。



最后公司董事长董建华先生讲话，他肯定了 2019 年公司的产品品牌影响力得到市场的进一步认可，员工队伍的素质得到了新的提升。但同时他提示大家要看到公司所面临的困境和危机，告诫全体员工要有忧患意识，竞争意识，在新的一年里奋进敢为，瞄准目标，去取得更好的成绩，为实践“健康中国”的国家战略做出应有的贡献。



大会结束后，公司各部门精心编排的文艺节目热闹上演。从朗诵到合唱、从舞蹈到相声、从小品到歌舞、从情景剧到原创剧，节目精彩纷呈，给员工们带来了美的享受，心的共鸣。

随着时间的推移，到了晚上六点公司为大家准备了丰盛的晚宴，大家在享受美餐的同时伴随着激动人心的抽奖环节。有中奖的狂喜，也有没中奖的小遗憾，把晚会现场气氛再次带到了新的高潮……

欢快的时光总是让人意犹未尽，让我们期待更加美好的 2020！2019，我们不忘初心、荣辱与共！
2020，我们只争朝夕，不负韶华！



苏州长光华医 多举措保障复工安全有序



文/毛惠萍

苏州长光华医作为一家医疗器械生产企业，为保障各级医院诊治病人的需求，配合全社会尽早打赢新型冠状病毒肺炎疫情防控阻击战，公司在辖区政府部门的支持帮助下，采取了一系列有效举措，已于2月11日开始复工复产。

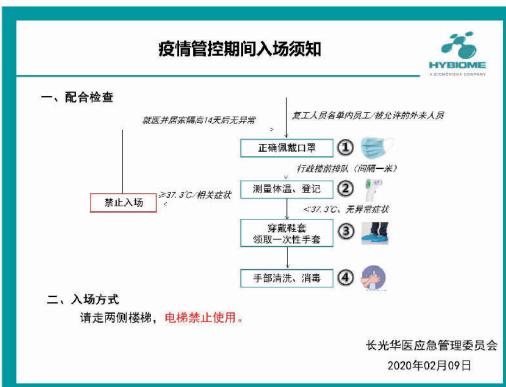
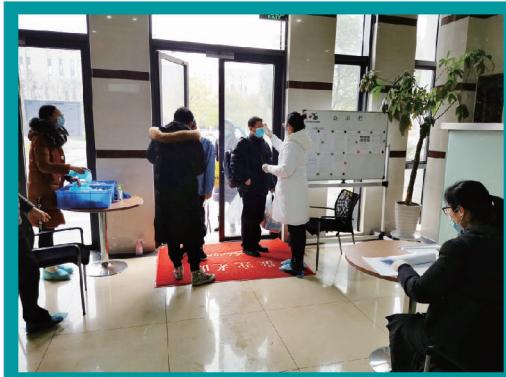
组织保障到位，领导高度重视。

根据政府部门疫情防控工作要求，公司应急管理委员会主任、总经理王皓峰连续多次召开应急管理委员会成员和公司高管电话会议，讨论研究有关复工的具体原则，安排有关部门结合公司实际制定详细复工疫情防控方案，对人员管理、会议管理、用餐管理、办公场所管理等方面作出精细化规定，为企业复工做好充分前期准备。公司董事长董建华先生连续两天坐镇公司，了解各项工作落实情况，深入部门和车间看望和慰问一线员工，叮嘱员工加强自我保护，树立信心，恢复生产，保障客户需求。同时要求各级管理人员和共产党员发挥先锋模范带头作用，坚守岗位主动担当，为抗击新冠疫情和恢复公司的正常运营做出贡献。



措施落实到位，防范周密细致。

公司成立防疫小组，防疫员在大楼入口设置登记台、测量点，检查员工戴口罩、量体温、发手套、穿鞋套、落实手部消毒，做好健康监测，并建立员工健康台账，公司落实一天两次测量体温，动态精准把握员工健康状况。为避免人员集聚活动，最大程度降低接待外来访客频次，公司一楼设置外来人员指定洽谈区，同时取消食堂集中用餐，采取预约订餐、分装打包、分散分时就餐等多种措施消除人员集聚的潜在风险。公司还成立了消毒小组，落实人员负责公共区域消毒，每日对门厅、楼道、办公区、会议室、卫生间等进行2-3次消毒。各部门加强工作期间的清洗消毒工作。同时出台禁止使用电梯和空调，定时开窗通风等措施，确保空气流通，减少污染和隐患。



公司全力抓好复工复产疫情防控工作，将各项工作落实到每一处细节，按照“高标准、严要求、高等级”，确保疫情“零发生”；将生产经营工作落实到每一个环节，以“最大努力、最足准备”有序复工复产。全体华医人决心积极响应党和政府的号召，与全国人民一起齐心协力打赢战“疫”。

2020 FAST FORWARD TOGETHER



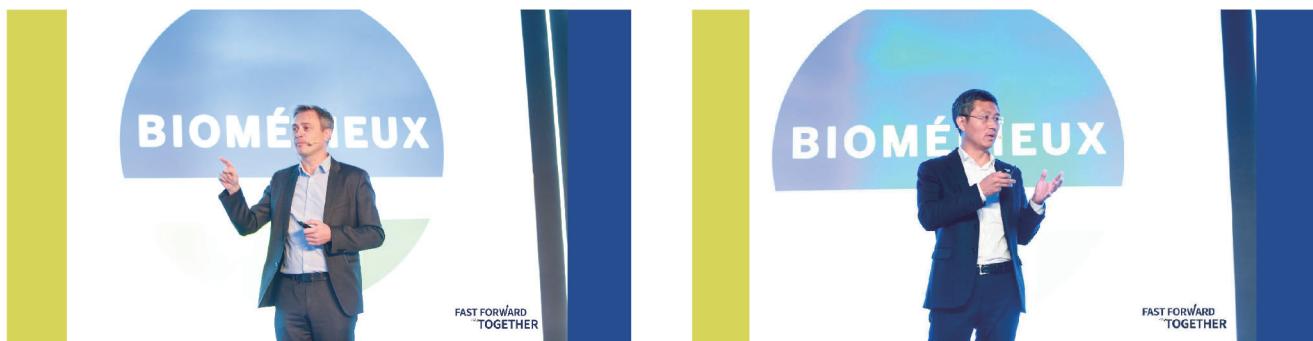
文/ 贺婷婷

2020年1月15-17日长光华医管理层团队受邀参加梅里埃2020年度亚太区启动会，与来自全球的梅里埃人一起回顾2019，展望2020。这也是长光华医加盟梅里埃大家庭后又一次双方的深度交流和学习。

-----国际化的舞台，活泼多样的形式-----

会议在北京举行，此时的北京寒风瑟瑟令人怯，却依旧挡不住大家的热情。会议由梅里埃全球执行副总裁及亚太区负责人皮埃尔·伯乐(Pierre BOULUD)先生主持，他表示“今年梅里埃亚太区销售增长喜人，成为梅里埃全球增长最快的区域之一，并突破了5亿欧元的销售记录。这样出色的成绩，离不开每一位为之奋斗的梅里埃人”。

梅里埃大中华区总经理兼长光华医总经理王皓峰先生分别代表两家公司做了 2019 年年度总结以及新一年的工作计划。他指出,2020 年的中国市场充满挑战与机遇,梅里埃中国与长光华医将会进一步携手,共同致力于中国大健康事业。



来自梅里埃总部及亚太各国市场部、医学部等部门的负责人也分别向大家分享了 2019 年的收获和对 2020 年的期望。

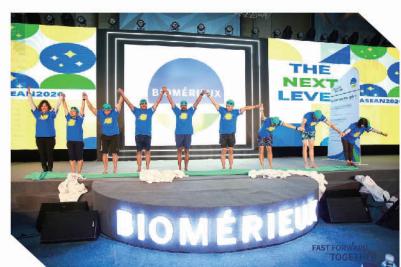
梅里埃亚太区启动会不仅仅是一个工作总结与展望的会议,更是一个各国团队发挥创造力,展示多样性的国际化大舞台。梅里埃作为全球微生物和抗菌药物科学化管理(AMS)的领导者,围绕 AMS 主题,通过布展进行循环赛(Round-Robin),充分展示了亚太各国的梅里埃人在 AMS 领域做出的辛勤努力和取得的优异成绩。

会场外,长光华医也带来了两款目前主打的明星产品全自动化学发光免疫分析仪 AE-240 和 AE-180,向梅里埃其他国家同事介绍了该产品的特点和性能,相互探讨了各国的市场情况以及对化学发光的需求,引起强烈的共鸣。不仅让大家对长光华医有了更深的认识,也为未来的国际合作起到良好的铺垫作用。



HYBIOME

-----欢欢喜喜中国年，“鼠”你最红-----



-----BELONG, DARE, IMPACT (归属, 勇敢, 影响) -----

梅里埃团队能够取得如此成绩，来自于梅里埃人秉承的 DARE, BELONG, IMPACT 梅里埃精神。各亚太国家也通过舞台秀的方式，以充满想象力的表演充分诠释了这一精神。

截至今天，全球有超过 11,000 名员工在梅里埃工作。大家共同努力，建立了这种可以概括为三个词的精神：BELONG, DARE, IMPACT。它们象征着梅里埃人对人文文化的依恋，归属和承诺。

BELONG (归属): 秉承以人为本的梅里埃精神，提升员工的归属感和自豪感

DARE (勇敢): 营造勇于创新的理念，促进员工持续发展，迎接未来

IMPACT (影响): 提高全球患者和消费者的健康水平，推动公司业绩可持续发展

梅里埃致力于通过抗击传染病为全世界的公共卫生服务。在梅里埃工作意味着要采用其长期的人文视野，通过满足全球卫生需求来满足整体利益。每个员工，无论他的工作是什么，都可以为实现这一使命做出贡献。

作为新入大家庭的成员，华医人也将把这种文化精神进一步发扬光大。明年的梅里埃亚太舞台上，相信长光华医也会登上舞台，和梅里埃亚太各国一众兄弟，同放异彩。为了人类的健康与幸福，让我们一起努力！ Together, we help save lives! (一起，我们帮助拯救生命！)





疫情阻击有我 华医人在行动

文/ 钱永娟

一场惨烈的新型冠状病毒肺炎防控阻击战正在九百六十万平方公里的中国大地上全面打响。虽然看不见敌人，也闻不到硝烟，但在与病毒搏杀的日子里，我们分明看见了魔鬼的影子，闻到了血腥的味道。大战面前，全体华医人选择了冲锋陷阵，勇往直前！

自 2 月 11 日获准复工复产以来，在短短的几天时间里，公司向包括武汉市第九人民医院、武汉市岱山医院等各地医院发出了二十余台全自动化学发光免疫分析仪和近百万人份的诊断试剂，为疫情防控阻击战做出了直接的贡献。

在此非常时期里，公司上下斗志昂扬齐心协力，除了因隔离措施影响的人员外，从董事长到各级管理人员直至普通员工，全部服从需要到岗复工复产，并克服困难完成各项生产和工作任务。





共产党员们更是发挥了先锋模范作用，在各自的岗位上展现了“排头兵”的风范。南昌大学第一附属医院象湖分院是当地新冠肺炎定点收治医院，疫情严峻，为避免检验科医生因手工操作而增加的感染风险，医院紧急要求启用长光华医提供的全自动血型分析仪，需要我们派出工程师去现场调试仪器。共产党员应忠东挺身而出，以最快的速度赶到医院，面对大批的阳性标本，毫不退缩，以精湛的专业技术和稳定的心理素质圆满完成了仪器调试及人员培训，保证了仪器的正常投入使用。

周天，华东区一名普通的售后工程师，因春节期间多数工程师返回老家欢度春节，随着疫情的蔓延及管控力度加大，很多工程师受困，无法出行，他主动请缨，在风险、艰难面前没有退缩，从大年三十至今仍在不停的奔波出差，为保障仪器正常运转默默的奉献着自己的力量。他是技术服务部最亮丽的一道风景线。

技术服务部近百人几乎清一色是男性工程师，偏偏有一位巾帼不让须眉的“铿锵玫瑰”——华东区售后区域主管李润佳，她是一位工龄 5 年以上的老员工，在大年初六前往浙江省杭州市第七人民医院维护保养公司仪器。



更为感动的是，公司首席技术官 JEAN -MARC 春节期间人在国外，心系员工，自发购买 500 只口罩带回公司解决燃眉之急。

战斗仍在继续，但胜利一定是属于我们的！

2019年度优秀员工代表

姚亚尊



文/销售三部 曹磊

长光华医在短短几年时间里从众多创业品牌中脱颖而出，已经在市场上占据了一席之地。能够取得这样的成绩，离不开奋斗在市场一线的销售同事们的打拼。本期对获得 2019 年度优秀员工的代表——销售经理姚亚尊做了一次专访。

因为和姚亚尊同期进入销售团队，对他的个人经历比较清楚，姚经理 2016 年的 5 月份加入了长光华医产品的销售队伍，负责江苏盐城、南通市场。几年来，姚经理成绩斐然，每年都能出色的完成销售指标，2017-2018 年连续 2 年获得公司销售标兵，2019 年度获得公司优秀员工，并作为优秀员工代表在公司年度表彰大会上做了发言。

他曾在化工行业某台资企业干了十几年，最终由厂长的职位转到医疗行业的一名基层业务员，转行时已经四十多岁了，用他自己的话是“属于严重跨行跨界”，对于为什么会做出这样的改变，姚经理的回答倒是很客观：“家里人觉得化工行业对身体不好，加上长期在湖南工作，女儿成长，

需要父亲的陪伴所以毅然回到家人的身边。离开了化工行业在偶然的机会加入了长光华医的销售团队，医疗行业完全是跨行业销售，也是一件很有挑战的工作，就试一试吧。”

进入新的行业，必然会遇到很多的困难和挑战。

对于姚经理最大的困难就是专业知识的缺乏，销售沟通技巧的缺乏，他觉得销售新手的每次拜访客户其实就是一次学习，一开始也不知道怎么说，所以更多的是听，虚心的人总是会得到理解，多年的台企工作生涯，让他养成了认真、严谨的对事态度，他会随身携带一个笔记本，把疑惑的、不懂的问题都记起来，询问同事、查阅资料，下次再给客户解答，而这样的认真严谨的态度在日常工作中也时常得到体现：如日报写的详细有逻辑，工作安排得井井有条，每一个意向客户的情况以及下一步的计划都会制成表格，每天按计划去一条一条推进落实。

通过一段时间的磨炼，工作做得得心应手后姚经理总结出：销售就是一门说话的艺术，沟通的艺术，销售就是聊天，只有有效的沟通、聊天才会聊出商机。

其实在化学发光的市场里，长光华医是后起之秀，推广的时候也遇到很大的障碍，但是他信奉一句话：“认准一个公司，一个

品牌，坚定的干下去，没有卖不出去的产品，只有卖不出去产品的人。”通过对自家产品跟竞争产品的优劣势分析、以及对市场的充分掌握，准确引导客户、服务客户、赢得客户的认可和信任，最终让盐城市大部分的医院用上了长光华医的产品。

工作之余，姚经理也注重体育锻炼，他喜欢运动，爱好广泛，据我所知他的羽毛球就打的不错，除了外地出差外，每天晚上都会坚持去体育馆打球，2019 年还代表公司参加了羽毛球比赛。

姚经理说，“现在大家都由于工作的繁忙往往容易忽略运动，运动少了，人的身体机能也会下降，何况我们销售人员经常出差，更加需要健康的身体，这是我一直坚持打球的初衷，我也这样要求着我的女儿去锻炼身体，热爱运动，她现在是一名出色的体育特长生。其实天天坚持打球并没有耽误影响工作，相反以球会友其实也是一种很好的交友方式，通过球友也介绍了许多商机。”

专访的最后，姚经理表示，他对公司的未来充满了信心，因为我们从事的是最有价值的事业，我们公司的宗旨“为人类的健康与幸福而努力！”非常接地气，符合整个卫生医疗行业的价值导向，他愿意跟我们这帮年轻的弟妹们携手共进，再创新高。

华医讲坛 第一期

新冠诊断及相关常规检验

文/ 市场部 刘一阳

2020 年新春伊始，一场新型冠状病毒感染的肺炎疫情来势汹汹，肆虐华夏九洲，一定程度上打乱了我们正常的工作和生活。为此，市场部利用这一段时间打造“华医讲坛”项目，目的是搭建一个内部学习交流平台，定期通过线上培训，更好地提升团队和合作伙伴对我们产品及临床价值方面的掌握，一方面帮助我们自己修炼内功，为以后更好的开展工作；另一方面，提升自身知识储备，更好的服务于我们的客户。

这一期，就让我们一起来学习关于新冠病毒核酸检测以及常规检验指标的应用，更好地助力新冠患者病程管理。

1.什么是新型冠状病毒？

新型冠状病毒又称 2019 新型冠状病毒（2019nCoV）

- 一种 β 属的新型冠状病毒，RNA 病毒，有包膜，颗粒呈圆形或椭圆形，常为多形性，直径 60~140 nm。
- 其基因特征与 SARS-CoV 和 MERS-CoV 有明显区别，与蝙蝠 SARS 样冠状病毒 (bat-SL-CoVZC45) 同源性达 85% 以上。
- 感染病毒的人会出现程度不同的症状，有的只是发烧或轻微咳嗽，有的会发展为肺炎，有的则更为严重甚至死亡。

潜伏期：平均是 7 天左右，短的可以是 2 天 -3 天，最长不超过 14 天。

传播途径：

- 传染源：主要是新型冠状病毒携带者和感染者。
- 传播途径：主要有飞沫传播、接触传播、气溶胶传播。

2.新型冠状病毒的检测方法有哪些？

一、特异性检测方法

- ①核酸检测：主要的方法为实时荧光 RT-PCR
- ②基因测序技术：二代测序 (next generation sequencing, NGS) 技术
- ③抗体检测：酶联免疫吸附试验和间接免疫荧光法

二、其他实验室检验项目

①全身炎症检查

- 血常规：白细胞正常或减低，淋巴细胞正常或降低。
 - 炎性指标：CRP、血沉、IL-6、铁蛋白、PCT
 - 细菌培养：可以联合 PCT 和 CRP 的检测有助于早期发现。
- ②各器官功能监测

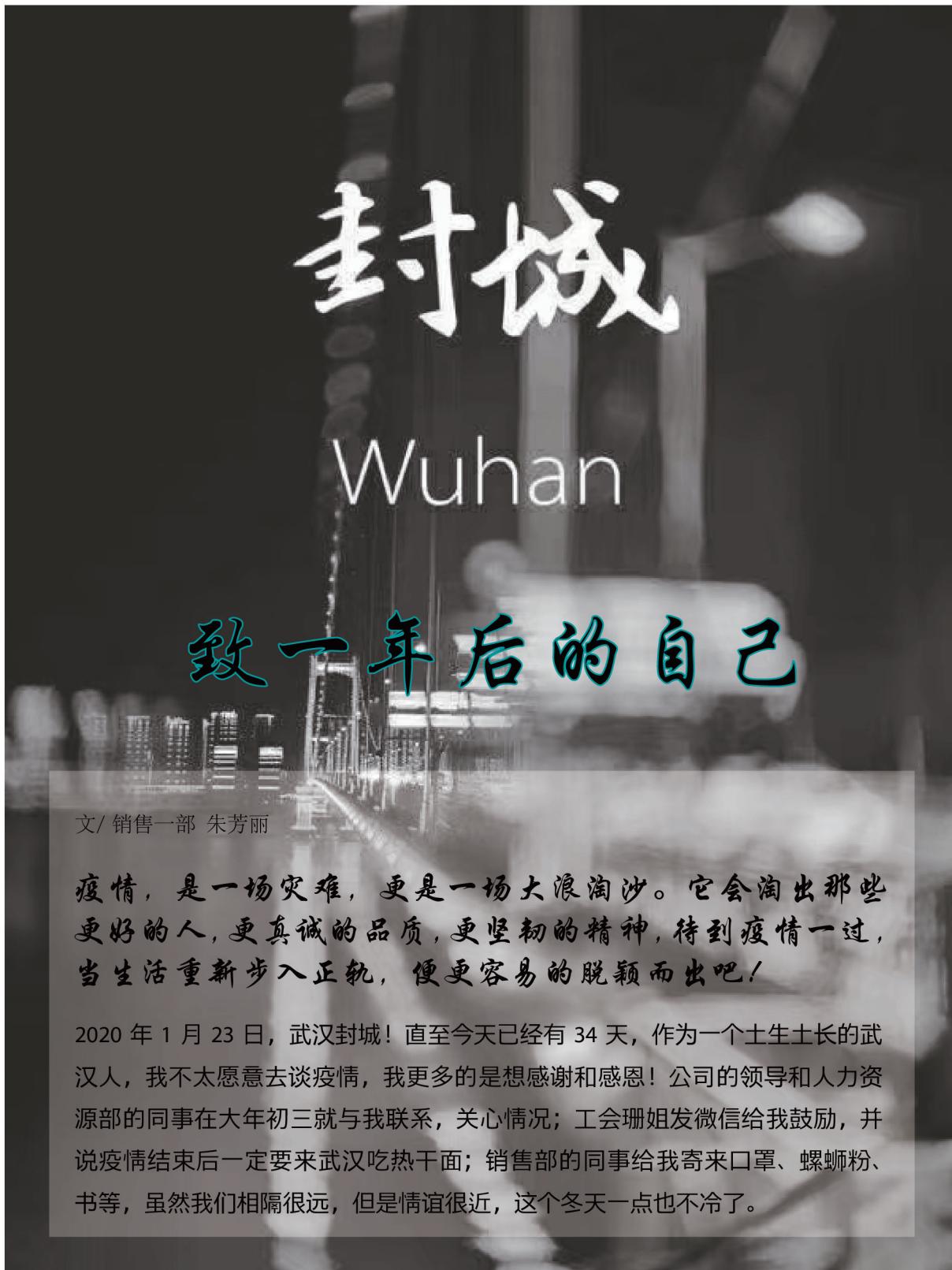
3.除此之外，还有其他实验室检验项目可以帮助新型冠状病毒肺炎的诊断吗？

其他还有血气分析、肝肾功能、心肌酶、肌红蛋白、血沉、乳酸、D- 二聚体、凝血像、尿液常规、其他炎性因子（如 IL-10, TNF-）、TB 亚群 11 项、补体、抗酸染色等。

其中血气分析有助于判断中、重症患者的氧合情况，结合其中乳酸的升高可以筛查高危的氧合障碍患者，部分感染患者出现肝酶、肌酶、血沉和肌红蛋白增高，CRP 和 PCT 的检测对鉴别是否合并肺部的细菌感染有一定价值，本次疫情中发现大部分重症患者 D- 二聚体明显升高，同时出现凝血功能的障碍，外周血管的微血栓形成，其他的炎性因子等检查可以初步评估患者的免疫功能状态。

综上所述，不仅特异性检测方法如核酸、基因测序及抗体检测可以诊断新管肺炎，其他的实验室检验项目如心肌损伤标志物、炎症标志物等，也能够帮助新管病毒肺炎的诊断。

因此，在下一期华医讲坛中，我们将向大家介绍心肌损伤标记物的临床应用，欢迎大家共同交流。



文/ 销售一部 朱芳丽

疫情，是一场灾难，更是一场大浪淘沙。它会淘出那些更好的人，更真诚的品质，更坚韧的精神，待到疫情一过，当生活重新步入正轨，便更容易的脱颖而出吧！

2020年1月23日，武汉封城！直至今天已经有34天，作为一个土生土长的武汉人，我不太愿意去谈疫情，我更多的是想感谢和感恩！公司的领导和人力资源部的同事在大年初三就与我联系，关心情况；工会珊瑚姐发微信给我鼓励，并说疫情结束后一定要来武汉吃热干面；销售部的同事给我寄来口罩、螺蛳粉、书等，虽然我们相隔很远，但是情谊很近，这个冬天一点也不冷了。

一年后，我会是一个保持干净的人！

哈佛商学院经过多年的研究，发现一个现象：幸福感强的成功人士，往往居家环境和自身穿着都十分干净整洁；而不幸的人，通常生活在肮脏邋遢的环境中。这里不仅是要身体干净，还有心灵干净。30 多天的禁足更多是独处和思考，我不知道疫情过后会迎来什么样的明天，会遇到什么样的机会。老大微信对我说坦然面对！所以干净做人，利落做事才是一个成年人迎接明天最好的方式。

一年后，我会是一个自律的人！

认识我的人都知道，我每天喊着减肥，手里却拿着星巴克，办的游泳健身卡，一年大概会去四次。这次疫情淘汰的正是那些免疫力差的人！所以 2020 年让自己动起来，把一些不好的生活习惯改正，我们应该抓住这段时间的时机，深度反省自己的问题，认识自己的不足。知人者智，自知者明。越自律越自由。

一年后，我要保持一颗平常心！

文学家木心曾说“高质量的生命，是时时刻刻知道自己该做什么。” 疫情一定会过去的！风雨压不垮，苦难中开花。疫情最可怕之处就是恐慌，灾难来临，我们能给武汉的是，保持平常心！不想谈论数据，不想刷谣言，不想焦虑，我只想坐下来，耐心，坚持，走下去！

今年的任务很重，如果你足够优秀，就不用害怕了，像这次疫情一样，就算有困难和障碍，还有更多的爱和帮助。

太阳尚远，但必有万丈光芒照耀！

一年后，我们再见！



入职感想

文/研发一部 王晓垠

2020年伊始，带着自己的梦想和追求，我加入了长光华医，成为研发一部的一员。短暂的两个月中，让我感受到：工作中，公司对产品的精益求精和不断创新；生活中，领导对员工的支持鼓励和细致关怀。这一切都让我感到加入长光华医是我的正确选择，成为长光华医的一员是我的幸运，为人类健康事业添砖加瓦是我的自豪。

两个月来，我一直积极学习工作相关知识和流程，尽快熟悉业务知识以便尽早适应工作环境并尽快进入工作状态。感谢这期间接触到的每位领导和同事，得益于他们耐心指点和热情分享，帮助我快速了解了公司的产品和业务，逐步开展工作。我喜欢当前的工作岗位，因为它具有相当的挑战性，能让我把过去工作十余年的经验学以致用，提升我制定计划、处理问题等方面的能力。也正因为对工作的喜欢，使我能全身心地快速投入到工作中，和大家一起思考如何把我们的仪器设计的更加美观又人性化，如何把我们的流程做的高效又具合理化。

近期虽然全国遇到了疫情危机，但是公司和每位同事都积极响应国家号召，员工认真执行个人防疫措施，公司踊跃响应政府复工安排，并保障公司承诺顾客产品升级计划及时完成，让我看到了众志成城的力量。

2020，新的舞台，新的机遇，新的挑战，未来可期，我希望自己能做一个负责任并值得信赖的人，不仅要发挥自己的优势，也要不断学习和总结，来提高自身的素质。我相信，我有能力把握机遇，以踏实的脚步，和长光华医一起走向辉煌的明天！





文/ 注册部 许林

指缝很宽，时间太瘦，悄悄从指缝间溜走。自 2019 年 11 月加入了长光华医的大家庭，转眼已有三个月。虽时间不长，但在长光华医经历的种种，让我感受颇深。

原本自诩自己已有数年医药行业 RA 的经验，但临近入职，我却还是有一丝忐忑，因为即将面对的 IVD 于我是新鲜且充满挑战的。正式进入岗位后，在经理的指引和同事的帮助下，我逐渐进入工作状态。看到公司对企业规划的明确度、对于员工培养的重视度、以及我所在的团队的专业度，我深感荣幸和压力。荣幸自己能够加入长光华医这个优秀的企业，压力既是动力，需要通过努力让未来越来越明朗，IVD 行业之路越走越宽广。

作为新人，我参加了公司 2019 年总结表彰大会。在听完公司领导的讲话后，我内心澎湃，我了解了公司机遇和挑战并存的现状，也明白了 2020 年是至关重要的一年。很荣幸我赶上了这一程，也暗下决心跟着大家一起攻克艰难，努力前行。当看见优秀员工幕后的付出时，我很动容，他们将成为我未来工作的榜样，争取自己也可以在华医闪闪发亮。最意外的小插曲是，当以为年会所有奖项都与我无缘时，却异常幸运地被 Anne 女士和贺总监的终极惊喜奖砸中，真真的 big surprise，也真真寓意着 perfect beginning。

新年伊始，新型冠状病毒肺炎爆发，作为医疗企业，华医上下齐心协力直面挑战，用实际行动承担起行业内一份沉甸甸的担当，从外部物资捐赠到内部疫情防控宣传、华医讲坛专业知识的培训再到周全的复工计划，所有的付出都见证着公司的严谨、专业、人性和温暖。我坚信春暖终会带走这一抹泪痕，一地霜寒。

如今，公司已经全面复工，我们将迎来新的任务和挑战，未来可期，我必将全力以赴，努力奋进，用自己的努力和成绩为公司的发展贡献力量。

星 河 璀 璨 筑 梦 未 来

携手送新春
温情暖人间



文/综合部 顾玥

元旦刚过，每月 10 号的志愿者服务活动日又将来临，志愿者们早早的开始策划组织，总想带给老人们不一样的体验，正逢新春佳节即将来临，志愿者们就计划给老人们装扮房间，提前营造新年喜庆的氛围。

1 月 10 号上午 9 点不到，第二分队的志愿者们冒雨在领队平建国老师的带领下来到了阳山敬老院。大家齐聚大堂，开始动手制作新年小挂件，其中有卡通小老鼠样式，也有圆形福字样式等。通过大家手工制作、拼接完成到一个个精美的作品，代表了我们满满的心意和祝福。

第二分队的 10 位志愿者们分为 4 个小组在敬老院工作人员的带领下到了老人们的住所，给老人们装扮房间，贴春联、挂挂件、送上新春祝福唠唠家常。爷爷奶奶们见到我们都非常的高兴，乐呵呵的也同我们拜年。更令人激动的是，有许多老人都认出了我们，欢喜雀跃的说：“我知道你们，你们是长光华医的，你们每个月 10 号都会来！”还有一位奶奶看到我们就激动的和我们握手说：“你们又来啦，你们每次来，我们的房间都会变漂亮！”印象尤

——长光华医志愿者活动第二分队活动纪实

为深刻的是，一位精神抖擞的爷爷还询问起我们新厂房的地址，问我们是不是在嵩山路，他上次路过时看到了一个很大的广告牌。我们的志愿者，我们长光华医公司能够被老人们这样印象深刻的记在心里，使我们在场的每一位志愿者感动到热泪盈眶，我们非常欣慰，我们的爱心与关怀传递到了每一位爷爷奶奶的心中。

与老人们的互动真是暖心又感动，我们没有把每月的志愿者活动当成一项工作任务，而是每次的活动我们都发自内心，竭尽所能给老人们带来不同的体验与欢乐，把温暖送进每位老人的心中，看到爷爷奶奶脸上的笑容，我们收获了双倍的快乐，所有付出都是值得的！

长光华医志愿者服务队会在志愿者服务的道路上继续前进，希望我们的爱心能够传递，让更多爱心人士一起投身到公益事业中，献出自己的一份力量，为社会做贡献！





文/综合部 屈珊

春回大地，万物复苏。一场席卷祖国大地的新冠肺炎从新年伊始蔓延全国，一场没有硝烟的战争全面打响，最美逆行者医护人员们在医院诊治病人，普通的我们听从国家号召复工复产就是对国家做出的最大贡献。

华夏子女，龙的传人。2月11号公司全面复工复产，两周来公司上下齐心协力严要求，多防控正在有序恢复生产。恰逢中国传统习俗“二月二，剃龙头”来临，公司工会特聘两位专业理发师免费为大家提供理发服务。此次的“阴霾剪走，从头开始”活动得到公司复工同事的热烈响应，纷纷踊跃报名，在此特殊时期如同“久旱逢甘露”般，短短2天报名近八十位员工。



——苏州长光华医工会（二月二）龙抬头活动



二月二活动当天从中午开始，严格按照只提供“剪吹”服务，理发师和员工全程佩戴口罩，理发工具按次严格消毒，公司工会委员全程监督等防疫举措下让员工体验一次不一样的理发经历。在理发过程中充满了欢声笑语，一扫疫情笼罩下的往日阴霾。同时通过两位专业的 Tony 老师的一双妙手，完成了蜕变，一位位从邋遢小伙儿变身为英朗青年。活动的第二天惊喜事件更是接连不断，一是惊诧于公司董事长的十八般武艺其中之一摇身变为 Tony 老师，小小工具在董总的大手下运用的灵活自如，平剪、牙剪、推子、刮刀、运用的驾轻就熟，围观的我们看得目瞪口呆，问了董总才知道在部队期间他是义务剃头兵，理过上万人次的头当然也包括女兵的齐耳短发。另一个惊喜是王皓峰总经理听闻董总给员工理发，当即自告奋勇，感慨的说：“别处是总监理发，今天由董事长亲自给我理发，非常荣幸”。因为时间的关系董总给三位理发后，我们在场的每一位一致评价董总的手艺可以与专业水平相媲美。

谈笑间两天的活动结束了，我们身处华医大家庭被浓浓的企业氛围所围绕，那就是其乐融融、爱心满满！



华医人放眼世界，展望未来！

SUZHOU HYBIOME BIOMEDICAL ENGINEERING CO., LTD



苏州长光华医生物医学工程有限公司
SUZHOU HYBIOME BIOMEDICAL ENGINEERING CO., LTD

地址：苏州高新区锦峰路8号4号楼

Tel: 0512-6689 5930

Email: hybiome@hybiome.com www.hybiome.com

