

致 力 于 人 类 的 健 康 与 幸 福

华医视界

Hybiome Sight



总第
41期

04

2023

创刊日：2016年12月31日

苏州长光华生物医学工程有限公司 主办

[双月刊]



【热点聚焦】美国 AACC 展会观后感

【足履天下】伊拉克之行

【团队建设】稳前行 开新局 赢未来

【党工园地】长光华医参加无偿献血活动

荣誉



文/行政部 关员

为进一步提升企业职业病防治和工伤预防水平，苏州高新区社会事业局联合区总工会和区人社局于2023年8月15日组织区内8个优秀企业代表参加职业病防治和工伤预防知识技能竞赛。

通过业务知识笔试、管理工作亮点展示和团队竞答三个环节的激烈比拼，长光华医代表队最终获得团体二等奖的优秀成绩。

本次技能竞赛，提供了企业间互相交流学习的平台。同时，通过以赛促学、以学促行，更好的实现企业和职工的职业卫生健康水平和意识的双提升。

目 录



· 编委会成员 ·

主 编 钱永娟

副主编 屈 珊

编 委 郑 杰 王伟伟
龚 燕

通讯员 徐小伟 王 丽
潘晓雯 虞月婷
吴文斌 何 慧
徐 迅 李梅华
谢 乔 周 萍
房姝彤 郑 玉
彭新春 叶聪聪
朱芳丽 李 振

设 计 顾 玥

2023年8月31日出版

荣 誉

公司动态

长光华医受邀参加江苏省第二类体外诊断试剂注册培训 ----01

热点聚焦

心怀热爱，扬帆远航——美国 AACC 展会观后感 -----03

新人感悟

入职小感 -----05

勇攀高峰，逐梦前行 -----06

足履天下

伊拉克之行 -----07

团队建设

稳前行 开新局 赢未来 -----09

相逢就是缘分，团结就是力量 -----11

放飞心情，相聚大阳山 -----13

学习园地

以考促学、以考代训促提升——销售 & 售后团队线上考试 --15

党工园地

探索江村历史与蚕丝文化之旅 -----17

夏日献爱心 献血显真情——长光华医参加无偿献血活动 ----19

弘扬伟大建党精神 凝聚青春奋进力量——长光华医党支部组织主题党日活动 -----21

感谢有你

陪伴是最长情的告白 -----23

长光华医受邀参加江苏省 第二类体外诊断试剂注册培训



文/研发二部 杨冬勇

为提高江苏省体外诊断试剂生产企业申报注册的水平，促进体外诊断试剂生产企业稳定健康发展，省药品监督管理局审评中心（以下简称“审评中心”）及苏州市医疗器械行业协会（以下简称“协会”）联合相关单位主编的《江苏省体外诊断试剂注册指南（2022）》（以下简称“《指南》”）于年初正式发布，为进一步方便企业理解和消化《指南》内容，规范产品注册质量，提升产品注册效率，省审评中心在全省定点举办“体外诊断试剂注册”系列培训。

6月30日在无锡国际生命科学创新园顺利开展第二场系列培训，线上线下近200位企业代表参加，省审评中心对本次培训给予了高度重视，无锡检查分局、审评核查无锡分中心、无锡国际生命科学创新园也提供了大力支持。无锡检查分局陈暘女士为本次培训开班动员致辞。本次培训着重围绕《指南》开展，就校准品互换性的评估、体外诊断试剂延续注册要求、体外诊断试剂适用法规识别、体外诊断试剂计量学溯源研究这四个主题进行了阐述和讲解。

长光华医受审评中心和协会的邀约，对体外诊断试剂计量学溯源研究这个主题进行《指南》解读和经验分享。培训站在企业角度，从走向国际化，国内检验结果互认要求以及注册资料要求等三个方面阐述建立计量学溯源性的必要性及重要意义，对比新旧两版“溯源圣经”ISO17511 解释和分析如何建立计量学溯源性，该部分内容获得参与及关注本次培训的专家老师以及同行们的强烈认可。

只有企业建立 IVD 试剂的量值溯源性才能保障临床诊断结果的准确性，是产品能拥有市场竞争力和占有率的重要环节。从培训响应和关注程度上看，越来越多的企业已经逐渐加强了对建立产品量值溯源性的重要性认识。

省药监局将量值溯源这一重要课题交给了长光华医，长光华医也不辱使命交了一份高质量的答卷。长光华医立志成为中国本土最好最强的化学发光免疫诊断产品公司，有责任为用户提供更高标准、更可靠的产品和服务，我们将不断优化产品，不断提高产品质量，为体外诊断检测结果的互认贡献力量。



心怀热爱，扬帆远航



文/国际业务部 李明亮

AACC (2023 年 AACC 更名为 ADLM)，作为全球行业顶尖展会，汇聚医疗产业各方面的人才、资源和信息。全球新冠疫情结束，来自中国的 100 多家厂商参展，又一次向全世界展现中国制造业的力量。中国加入 WTO 以来，为全世界贡献了性价比极高的中低端产品，

即使某些国家想把供应链从中国转移到其它国家，折腾一番之后发现，成品价格不具备中国厂家那样的竞争力。拒绝中国的直接后果就是供应减少，相关产品价格飞涨。

今年我们回归展会，接待来自哥斯达黎加、巴拉圭、哥伦比亚、墨西哥、厄瓜多尔等拉美客户，以及印度、巴基斯坦、哈萨克斯坦等亚洲客户。带着诚意来观展的客户，无不期望在两天半的展会期间访谈更多的厂家。如何留住客户的时间极为重要，我们以全新的实物产品，信息丰富的视频、图片和彩页，向客户全面地展示公司的全自动化学发光免疫分析仪 AE-180，全自动血型分析仪，全自动菌落计数仪。独家特色的心肌炎症产品，极高质量标准的长光华医 & 生物梅里埃双 logo 的众多产品吸引客户的注意力，部分客户表达出未来合作的期望。

在洽谈过程中我们认识到，随着全球体外诊断产业持续升级，客户的需求这些年也在升级，并且有国家和地域差异。这个展会不仅面向美国和加拿大，也面向中美洲和南美洲等欠发达和不发达国家。这些国家客户更倾向找有 FDA 或者 CE 认证的产品，最需要的还是乙肝、艾滋、优生优育 (TORCH)，以及拉美独有的 CHAGAS、HTLV 等检测项目。我们需要紧跟市场需求，优先研发和优化这些产品，形成差异化竞争优势。

——美国AACC展会观后感



我们的血型分析仪，在市场上是不多见的全自动设备，特别适合输血中心和血库用户，竞争对手较少，在展会之前以及展会期间，吸引了一些客户。然而，这类产品往往需要 CE 或者 FDA 资质，特别是用在公立市场。目前中国厂家的血型分析卡，还没有一家获得 CE 认证，这极大地限制我们开拓海外市场。另外，我们国内合作伙伴供应的质控品属于人源血液制品，还无法顺利出口，终端想使用伯乐质控品也有困难。伯乐就是我们全自动设备的竞争对手之一。

我们第一次向海外市场推出的菌落计数仪，基于光学图片识别和人工智能分析技术，兼有菌落计数，高清拍照，抑菌圈测量（基于纸片法），药敏试验之后的药物最低抑菌浓度分析（基于稀释法），以及紫外线消毒功能，吸引了一些客户，可以用在众多需要做菌落控制的工业场景，比如食品工厂，制药公司，环境检测公司。与国外的竞品相比，我们的硬件配置和价格有明显优势。但是，竞品有更全面的产品型号，强大的软件，兼容多种常见的耗材，满足临床和工业客户多种需求。这导致我们单品还无法简单替换竞品，我们的产品需要持续改进。另外，高端临床用户会选择比稀释法更高级的 E-test 产品，直接读取最低抑菌浓度，我们需要筛选使用传统纸片法和稀释法的用户。

入职小感

文/质管部 姚树亮

自从半年前加入公司，我经历了许多新鲜而令人兴奋的事情。作为一名新员工，有了很多学习和成长的机会，也遇到了不少挑战。在这个过程中，我也领悟到了许多东西。

首先，认识到了团队合作的重要性。通过半年来与同事们的合作，这是一个非常好的团队，每个人在团队中都有不同的技能和经验，大家互相支持和帮助，共同实现着目标；其次意识到了学习的重要性。在工作中，作为一个从制药行业转领域加入诊断试剂的公司新人，我遇到了各种各样的问题和挑战，通过学习和不断积累知识，以及通过自己掌握的知识并灵活应用，我逐渐找到了解决问题的方法和策略。同时，我也发现学习是一个不断进步的过程，只有保持学习的心态，才能不断提高自己的能力和水平。在这个过程中，也是大家互相帮助的结果，让我迅速的了解到相关的知识；另外，我也注意到了沟通的重要性。在工作中，良好的沟通对于团队合作和工作效率至关重要。倾听他人的意见和建议，并能够清晰明确地表达自己的想法和观点，是良好沟通的基础。通过良好的沟通，才能更好地与同事们协调工作、解决问题，并建立更好的工作关系。



工作中的挑战也让我更加坚韧。刚开始的时候，我会遇到一些困难和障碍。然而，通过不断尝试和积极面对，我逐渐发现自己能够应对各种挑战，并在解决问题的过程中成长和进步。我认识到了工作与生活的平衡。在忙碌的工作之余，也要保持与家人、朋友和个人爱好的联系。只有保持身心的平衡，才能更好地面对工作中的压力和挑战，并享受工作和生活带来的乐趣。

回顾这半年的工作经历，感到自己取得了一定的成长和进步。在未来的工作中，我将继续保持学习的态度，努力提升自己的技能。同时，我也期待着能和这样一个优秀的团队共同实现更多的目标和梦想。

最后，感谢公司和同事们给予我的机会和支持，让我能够成长和进步。我相信，在未来的工作中，我会继续充满热情和动力，不断追求卓越，为公司的发展做出更大的贡献。

勇攀高峰，逐梦前行

文/技术服务部 张达

人生的旅程是充满挑战和不确定性的，我们需要不断地追求自己的目标和梦想。在这个过程中，我们需要保持坚定的信念和毅力，不断克服困难和挫折，不断学习和成长，不断提高自己的能力和水平，不断探索和发现自己的潜力和可能性，不断实现自己的人生价值。

在未加入长光华医这个大家庭之前，我本是从事应用工程师的工作，但我从小对机械就有很浓烈的兴趣，或许是上天的安排，让我成为长光华医技术服务部的一份子。起初我对这个决定也有过质疑，不知自己是否能够胜任。入职以后我才发现我的这些担忧都是多余的，领导和同事给予我工作上许多的支持与帮助，在相关问题上耐心解答，技术层面上细致培训，在一个月的培训期，培训导师也对我知无不言，倾囊相授，使得我以优异的成绩完成此次培训。正因长光华医如此温馨的氛围，才使我在如此之短的时间内可以独当一面，完成这场华丽的转身。

独挡一面，这也只是开始，“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索”，只有不断勇攀高峰，才能厚积薄发，才能“长风破浪会有时，直挂云帆济沧海”。但勇攀高峰，也要看自己能有多少能量。所以现在要不断学习，不断地去壮大自己，不断地武装自己，才能逐梦前行。

在此，分享我经历的一个小故事，前不久永州第三人民医院的 AE-240 仪器突然发生故障，用户反馈时已经是晚上 8 点多，到永州的高铁票只剩最后一班，况且没有座位，我没有犹豫，当机立断购买了无座车票，背起备件启程。虽然在车上站了三个多小时，但

是为了排除故障让客户恢复正常使用，这

些根本不算啥。到客户端后我仅用

了 5 分钟就找到故障点，并将

仪器故障顺利解决，跟机做

完样本，赢得了科室老师

的一致好评。所以，只要你

勇于克服困难，勇于付出

努力，就一定会得到回报。

公司每隔一段时间都会有

临床知识的讲坛，可能对于

一些理工科出身的同事而言

有些枯燥和乏味，但你能克

服这些想法又何尝不是一种挑战

和成就呢？公司为我们提供如此好的

学习平台，来之不易，所以我们要紧紧把握，

不能辜负公司的一片苦心。

责任、高效、严谨一直是我的工作信条，我会一直以此来勉励自己。在工作中不断总结和学习，在总结中提高、在学习中进步，争取为客户端提供更加专业的技术支持。要敢为争先，力求上游，为公司的发展尽一份绵薄之力。



伊拉克之行

文/国际业务部 吴文斌

三年疫情后，今年终于开启了国外出差模式，在七月下旬出差到伊拉克的半个月期间，领略了这个几经战火的国家的风土人情。



出差的目的地是埃尔比勒，伊拉克北部一个城市，是库尔德自治区的首府，关于库尔德人，有兴趣的可以百度搜索。埃尔比勒是一座非常古老的城市，公元前 24 世纪这里就有城市生活，最为著名的是埃尔比勒城堡，它坐落于老城区，历史可以追溯至 5 千年前，也许更早。埃尔比勒城堡为椭圆形，高度在 25 至 32 米之间，占地 102000 平方米，这座城堡是伊拉克北部最悠久的古迹和历史遗址。1991 年海湾战争爆发后，库尔德族人起义，于 1992 年举行首次议会选举，建立库尔德自治政府，首府为埃尔比勒。在 2003 年的美伊战争中，埃尔比勒相当幸运，基本没有受到战争的影响，因此这边的经济发展也更好，局势最为稳定。

国内没有直飞的航班，必须先转机到卡塔尔，然后再飞巴格达，最后乘航班到埃尔比勒。从上海浦东机场出发，国际航班还是没有恢复到疫情前的水平，特别是日上免税店，完全没有之前那种火爆的场景。到卡塔尔多哈转机时，免税店里也鲜有之前中国人大包小包抢购的场景，看来疫情真的是改变了很多东西。

伊拉克现在整体局势已经稳定下来，因为有石油，经济也在快速恢复中。但是在城市中还是能随处可见军警和装甲车，重点区域的安检很严格，特别是汽车，过安检站时车上人员必须要全部下车，安检人员会打开车门仔细检查汽车内部，估计是之前被汽车炸弹袭击怕了。

对比巴格达和埃尔比勒，巴格达受到的战争影响更多一些，城市也更为破旧，一些建筑上仍能看到弹孔。由于长时间没有战争，埃尔比勒城市发展的更好，当地人也更为文明。这边人思想也更为开放，很少能看到像其他一些穆斯林国家全身裹着黑纱出门的情况。



伊拉克的日常食物是牛羊肉、鸡肉，特色是羊肉饭，特别喜欢吃甜食，所以当地三高人群很庞大，品尝后味道还是很不错，比南亚一些国家的食物强多了。缺电已成为伊拉克发展的最大障碍之一。停电每天十来次，现在几乎每家都有发电机。在公共电力和私人发电机之间来回切换。一般情况下当地人习以为常，连我这个外乡人待的这十几天也都司空见惯了，灯或空调突然“嗒”的一声，我和朋友相视一笑，心领神会：“瞧，这就是伊拉克”。但夏季 50 度的高温如果没有空调那是很难熬的。

伊拉克所在的区域是两河文明的发源地（底格里斯河、幼发拉底河），两河流域是世界上文化发展最早的地区，为世界发明了第一种文字（楔形文字），建造了第一个城市，编制了第一种法律，发明了第一个制陶器的陶轮，制定了第一个七天的周期，第一个阐述了上帝以七天创造世界和大洪水的神话。但近现代长期处于战争状态，早已失去了昔日的荣光，好不容易这十几年迎来一段和平时期，和平和发展还是人类的主线，谁愿意天天打仗呢！

稳
前行



文/销售二部 杨双汝

开
新局

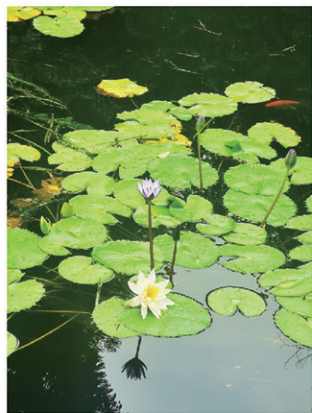
赢
未来

初夏携着芳菲随流水而去，仲夏披着葱茏踏热浪而来。为总结经验，表彰先进，聚焦业务，再启新程，销售二部年中会议于6月30日~7月2日在古都南京如期召开。

此次会议旨在总结2023上半年工作中的经验教训，制定下半年工作计划，明确今后发展目标。总经理王皓峰、销售副总王晓星出席，销售二部全员参加，经历了3天紧张而又激烈的思想碰撞。复盘上半年，审视不足，寻求改进；规划下半年，锚定方向，确保全年工作计划的达成。

会议首先由总经理王皓峰致辞，对下半年重点工作做出了具体部署，旨在引领我们积极面对当下的市场环境，协助我们认真落实各项工作安排，全力以赴完成2023下半年发展目标。

会议期间各省区经理立足行业前沿，结合聚焦医疗实际问题，紧扣业务水平提升，直击行业热点、难点问题，从不同层面、不同视角的销售理念、策略作了深刻阐述。提出了新理念，彰显了新思想，展示了新见解，拓展了新视角，描绘了新蓝图，亮出了新举措，点面结合，提案新颖，主题突出。各省区经理在现场围绕本地区的地域性、特殊性做了条理清晰的分析和总结。打通了地域之间闭塞的信息通道，从主体真正做到商者无域，相融共通。在实践中交流，在交流中反思，在学习中提高，在研究中发展，本次会议的成功举办必将为销售二部全面、均衡、持续、稳固的发展起到有力的助推作用。



会后,在江苏团队同事的精心安排下,大家进行了一次久违的欢聚!“松柏苍苍鸟嚶嚶,三两游人立门东。一入钟山皆民主,缘是国父中山陵。”第一站我们来到了中山陵。中山陵陵门上的“天下为公”四个大字是国父孙中山先生的理想和精神。

在去往第二站的路上,我们还分队进行了时间比赛,各个小分队,齐心协力,勇争第一。第二站我们前往总统府,广场中央孙中山先生的雕像十分的肃穆威严。想起孙中山先生的名言:“革命尚未成功,同志仍需努力”!联想到工作中,只有坚持到底,不断努力向前的心态,才能取得成功!大家纷纷表示了对孙中山先生的敬意和缅怀之情。

终点站—南京大屠杀纪念馆,经过公祭广场手持白菊,我们进入到南京大屠杀史实馆,其中大量的档案资料和历史文物、幸存者的口述影像以及国际社会的关注和声援,无不控诉着日本帝国主义在南京犯下的滔天罪行。南京大屠杀,无论在教科书还是资料上,都没有在纪念馆看到的感觉震撼,仿佛历史重现在眼前。这是一段难以忘怀、也不能忘却和抹杀的历史。

一次有意义的团建活动不仅是一个良好的放松机会,还是促进团队的了解与和谐发展的有效途径。活动中大家得以释放了平日的工作压力,在相互沟通协作中体现着理解与包容。在人生道路和事业发展的旅途中,没有一个人的战斗,只有拧成一股绳,凝聚力量,不断突破自我才可能取得成功。

最美的生活方式就是,一群志同道合的人一起奔跑在理想的路上,一路向前,未来可期!销售二部的小伙伴们,我们永远在一起!

相逢就是缘分，团结就是力量



文/销售一三部 杨金钦

在这个初夏的 6 月，迎着艳阳和微风，我们销售一三部全员相约广东湛江鼎龙湾国际海洋度假区开启了为期三天的团建活动。大家卸下工作中的疲惫，放下生活的琐事，怀着放松愉悦的心情，与大海来一次亲密的接触，让煦暖的阳光，白色的银沙，轻柔的海风来治愈一切！

团建的第一天上午，由销售副总王勇主持，对上半年部门工作做一个全面而详实的回顾，同时用近三年的销售数据进行深入对比、剖析和总结，王勇总对下半年工作提出具体要求：要深度营销，根据公司产品特点，向二级，三级市场推进，销售不走单一路线，慢慢渗透到终端，更贴近终端市场，充分调动现有销售渠道（经销商）的销售积极性，采取“全面开花”的策略，使我们的销售队伍更有凝聚力和战斗力！各省区销售经理在会上分享了成功案例，也对痛点、难点、赌点进行了分析。大家很清楚地意识到目前销售形势很严峻，市场竞争很激烈，IVD 行业内卷很严重，但只要全力以赴、奋力拼搏，一定会完成既定目标。最后，进行了新产品培训，以期练好内功。

下午迎着艳阳和微风，大家释放夏日的活力，来到海洋生态度假区，与绵长的海岸线融为一体，被阳光、沙滩、海浪包围，晒太阳、吹海风、踩沙滩、踏海浪……尽情地嗨起来！我们一起欣赏海边的日落，夕阳下的海岸线，美得让人窒息，节奏一下子慢下来，拍着喜欢的风景，有时自己也会成为别人镜头中的风景。沙滩上留下的一串串脚印同时也留下了我们的欢声笑语。

夜晚，我们面朝大海，静静地倾听着它的呼吸，出神地看着它美丽的模样，赤着脚任浪花冲刷，感受着海风轻轻地吹过，我们畅所欲言，分享着工作和生活的点滴。相逢是缘，相处更是难得的缘分，大家能够为了共同的事业一起奋斗，更是万里挑一的缘分。过程或许很难，但就是要“挑战不可能”，遇到困难比较大的项目，难的可能不是事情本身，而是心有所惧的那一道坎，但我们要坚信，不是一个人在战斗，是一群有共同目标、共同理想在共同奋斗，团结一心、其力断金。

本次团建活动不仅让我们受益匪浅，更拉近了同事间的距离，请拭目以待，我们一定会成为更棒的团队。



放飞心情，相聚大阳山



文/战略市场部 沈锦锦

日常的匆忙，往往让我们忽略了生活中的小美好。

忘记了有多久没有感受过绿荫环绕，鸟语花香，青山绿水了。在这个炎炎夏日的八月，我们选择了这样一块不可多得的“城市绿肺”之地——苏州大阳山植物园，让我们远离城市的喧嚣，漫步在森林小径，进行部门团建活动。

这里树木繁盛，空气清新，有多种热带植物和一些珍稀濒危植物。让我们能在紧张的工作之余，通过这次团建放松自我，并了解一些植物知识。

按照指定的时间，大家陆续到达了大阳山脚下，映入眼帘的是门口的一个超大的九尾狐花灯，眼睛还会眨动，小伙伴们一下就被如此神奇的景象吸引了，迫不及待地往植物园深处探去。此刻肩上扛着的团建装备也似乎轻了不少。大家呼吸着带着花香的空气，欣赏着植物园千姿百态的盆景，说笑间来到

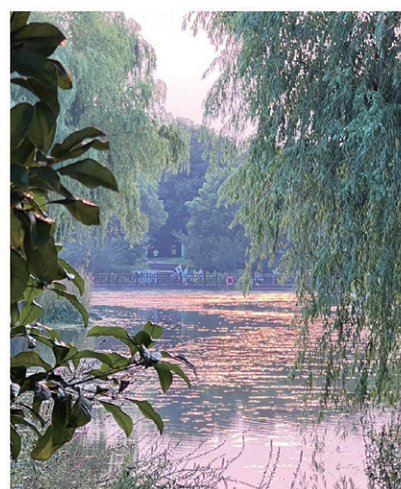
了我们团建的驻扎地，一片碧绿的大草坪。卸下装备，大伙儿都各自忙碌起来。你来组装桌椅，我来搭起天幕遮荫，配合相当默契，一会儿功夫在那烈日炎炎下就撑起了一片阴凉，成了我们团建活动的大本营。

大家坐在帐中非常惬意，谈着平日里的趣闻，此刻时间如流水慢慢流淌。突然间一声哨响，裁判上岗，把我们拉进了精彩纷呈的团建游戏模式。

伙伴们策划的团建游戏真是丰富多彩，活动道具也各式各样，有袋鼠跳，搭桥过河，运气球等等，在娱乐的同时又能充分感受到团队协作的重要性。

令我印象深刻的是“盲人足球”运动。我们分成小组，每组队员为了团队的荣誉情绪高涨、慷慨激昂。每队搭档中一人蒙着眼睛，一人指挥方向，让蒙着眼睛的小伙伴以最快的速度将球踢进球门。这看似简单的环节，其实考验着两人的默契和信任。与我搭档的小伙伴是队伍中最会策划的，我俩设计了一个完美的方案，她负责蒙眼踢球，我负责方向指挥，我们运用了听声辨位，双脚运球的方法，在对手还在原地找球的时候，我队就已经将球踢进了球门，使对手始料未及。还有绑腿游戏、袋鼠跳，大家玩得满头大汗，不亦乐乎。

工作之余，放飞一下心情。通过此次活动，使我们更加了解彼此，激发团队的合作，同时释放了压力，接下来的日子里我们会以更加饱满的状态，向阳前行，不负韶华。



以考促学、以考代训促提升

——销售&售后团队线上考试

文/人力资源部 周萍

销售和售后服务是企业运营过程中两个重要的环节，像是伸向市场的两只手，需要相互配合，它们相辅相成。销售是售后的基础，而售后又是销售的保障。自身能力的提升可以更好地促进企业的发展。

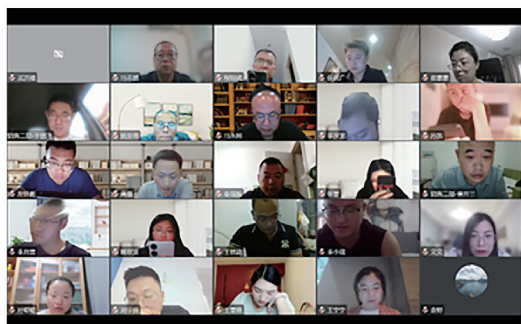
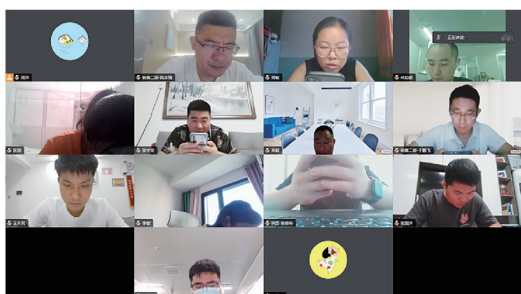
在个人能力中，软技能是个人属性，很难在短期培训中获得，需要随着时间推移慢慢获得。硬技能是从事某项工作所需要的专业技能，它是可以通过培训和学习获取的。

为了进一步帮助和加强销售和售后团队的人才队伍建设，鼓励和培养员工们钻研技术、精益求精的学习精神，提高团队整体的专业技能水平，更好地推动销售和售后服务的综合水平以提升客户的满意度，今年开始定期对销售和售后团队进行了产品知识的培训，并通过线上考试检验大家的学习成果。

针对销售团队，在 6 月 9 日进行了 2023 半年度产品技术知识考试，本次设定 80 分为合格线。考试后针对错题，由市场部的黄少兰和顾冬艳进行答疑辅导。接下来的一个月里，大家对错题和相关问题进行了学习。个别考试不合格的销售同事在 7 月 21 日进行了补考，全员通过。

针对医学事务的 AS 团队，由钱庆芳老师出题，在 7 月 28 日进行了一场考试，考试内容理论为辅，实际工作为主，都是大家日常工作中会遇到的情况。

针对技术服务部的培训和考试，基本涵盖一整年，每个季度都会有培训和考试。在 3 月 31 日和 7 月 1 日分别进行了前两个季度的理论考试，合格率均在 90% 以上，并在考试结束后有错题订正。



以上考试均严格按照闭卷的方式线上进行，并通过技术手段有效防止作弊，考试题型也包括客观题和主观题，可以更全面的考查大家的学习情况。

从3月份至今，销售及售后团队形成了良好的学习氛围，定期的培训为大家提供了适合的学习内容和学习方式，适当的评估又能够让学员把平时工作中的不足反映出来，不断循环向上。大家都熟知的孟母三迁的故事也告诉我们，学习环境对学习的影响非常大，我们也希望通过这样的方式，让大家长期处在一个良好的学习氛围中，调动大家的学习动力。

虽然每个阶段都有考试，但考试不是目的，只是一种手段。通过考试，大家会端正态度，认识到提高个人专业技能的严肃性和重要性，并主动学习；通过考试，可以找到自己没有掌握的知识点，发现问题，之后有针对性的学习，从而不断提高自己业务水平。

希望销售和售后的小伙伴们能够继续认真对待每一次的培训和考试，不断提升自己，给公司带来更好的业绩！



探索江村历史与蚕丝文化之旅



文/生产二部 赵天赐

八月，天朗气晴，惠风和畅，在上级工会和公司工会的组织下，我们一行 15 人踏上此次探索江村历史与蚕丝文化之旅。

上午，我们乘坐大巴车，前往吴江区历史文化名村——江村，在导游的带领下，我们首先参观了江村历史文化馆。这里收藏了各种苏南地区丰富的历史文化遗物和珍贵的非物质文化遗产，如苏南农耕器具，拜阿太，七度太湖渔歌，七度木偶昆曲等。我们沉浸在浓厚的历史氛围中，感受着苏南地区的风土人情与历史文化底蕴。

逐渐深入场馆，我们“见到了”费达生女士与费孝通先生。多么可爱的两个人呐！一个留学日本，毕业后带着先进蚕业技术义无反顾回到家乡，全身心投入到蚕丝事业当中；一个弃医从社，致力于国家部分地区的经济与社会改革。原来，苏南地区经济与蚕丝业的蓬勃发展是在他们的带领下，和那个年代的工人们一同造就的。他们将一生的精力都投入到自己所热爱的领域，这种对事业的热爱和执着值得我们学习。

中午，我们一同品尝了苏式特色美食，感受了苏州饮食文化的底蕴。苏州美食以甜鲜为主，肉甜而不腻，鱼鲜而味美，汤滋而味咸香，一块红糖发糕也能做的有滋有味。打动我们味蕾的仿佛是苏南地区几千年来饮食文化传承。

下午，我们在享受完美食后便前往了太湖雪蚕桑文化园，在这里亲自接触了蚕丝的制作过程，从种蚕养蚕，到蚕桑多用。从柔软舒适的蚕丝被，到光滑柔顺的丝绸工艺品，在这里，我们还亲自体验了“丝绸扎染”的乐趣。工作人员为我们准备了各自的白色丝绸方巾和不同颜色的染料，在他们的指导下，大家设计并扎染出自己独一无二的图案。

最后，我们带着各自的作品离开蚕丝文化园，乘坐大巴车回到了温馨的家园。这次旅程让我们深入的了解了苏南地区的历史文化，更加喜爱这片土地上的传统文化。

在回家的路上，我一直在思考着这次旅程带给我的启示。首先，我深深感受到了对事业的热爱和执着的重要性。费达生女士和费孝通先生对蚕丝事业的热爱和执着，让我明白了只有对事业充满热爱和执着，才能取得成功。

其次，这次旅程也让我更加了解了传统文化的重要性。在现代社会中，很多人都忽视了传统文化的重要性，认为它已经过时或者没有价值。但是通过这次旅程，我深刻认识到了传统文化的重要性。传统文化是一个民族的根基，是一个国家的灵魂。只有保护和传承好传统文化，才能让一个国家保持其独特的文化底蕴和民族精神。

最后，这次旅程也让我更加喜爱苏州这座城市。苏州是一座充满历史和文化底蕴的城市，它的美景和美食都让人流连忘返，同时也感谢上级工会与公司给了我们这次疗养的机会，让我们有机会在这美好的日子享受旅途中美好的人文和风景。



夏日献爱心 献血显真情

文/行政部 张力宁

生命呼唤血液，爱心需要奉献。殷殷热血传递生命希望，款款真情汇聚人道力量。

8月4日上午，公司六位无偿献血员工徐凯、赵天赐、刘冬冬、高峰、陈秀娟、汪治鑫早早来到科技城指定献血点——苏州高新区第三中学，大家在现场工作人员的引导下有序地填写表格、身份登记、初筛体检、化验分析、完成献血。今天共有四位员工成功献血，每人献血300毫升，一共捐献1200毫升。一袋袋热血就像一颗颗爱心，传递着捐献者无私的爱。



徐凯，作为一名共产党员，试剂研发工程师，他用实际行动诠释党员冲锋在前的担当和使命。赵天赐，是一名刚入职公司2个月的新员工，作为零零后的年轻人更是用行动践行社会责任。值得一提的是，徐凯和赵天赐两位热血青年还义无反顾地捐献了造血干细胞检测血样，成功加入造血干细胞志愿者队伍，他们希望能帮助到有需要的人，为患者带来重生的希望。



——长光华医参加无偿献血活动



刘冬冬，是一位普通员工，前几个月他曾经去无偿献血车献血，由于未带身份证，献血没有成功，这次他第一时间报名，如愿以偿完成自己的心愿。高峰，是第二次参加无偿献血，有同事劝他这次不用参加，他用朴实无华的语言说：“奉献爱心，责无旁贷”。



陈秀娟，一名女性，身体虽然瘦弱，但内心非常强大。本次由于个别指标不达标，遗憾的离开献血现场。离开前她告诉我们，回去把身体养养好，争取明年献血。



汪治鑫，仪器研发高级工程师，公司考虑他研发任务比较重，没有安排，他一个人悄悄来到献血现场，由于近期熬夜，某项指标不达标，他表示明年再来。



无偿献血不仅是一种崇高的公益行为，也是对自己和他人生命健康的重要贡献。在此次无偿献血活动中，不仅体现了公司员工的无私奉献精神，也是公司回馈社会的一种方式。长光华医一直秉承践行健康中国战略，致力于人类的健康与幸福，以实际行动传递爱心与关怀，承担社会责任，为推进社会公益事业贡献着力量。

弘扬伟大建党精神 凝聚青春奋进力量



文/生产二部 袁金秋

百年征程波澜壮阔，百年征程历久弥坚。为深入推进“习近平新时代中国特色社会主义思想”主题教育，庆祝中国共产党成立 102 周年，讴歌党的光辉历程，进一步激发党员的政治热情，强化党员的责任意识，长光华医公司党支部在 7 月 1-2 日安排前往江苏泰兴参观学习，公司三十余名党员和入党积极分子参加活动。

7 月 1 日上午在前往泰兴的大巴车上，举办了一场“我的入党故事”分享活动，每个党员都分享了自己的入党故事和成长感悟，虽然入党的情景都是独一无二的，但背后都蕴含着坚定的信仰和奋斗的精神。凝聚着党员们对党的浓厚兴趣、无限热爱，在身边老党员或组织的引领下入党，加入党组织以后为了实现共产主义的理想不断学习、奋斗、探索，在自己的岗位上为党和人民做出贡献。

抵达泰兴的第一站是参观中共江浙区泰兴独立支部纪念馆，在这里看到以沈毅为代表的革命先辈，在泰兴刁家网地区创建扬泰地区第一个党支部—泰兴独立支部。通过“播火”、“醒农”、“斗争”三个部分的参观和学习，了解到在沈毅领导下开展的农民借粮斗争，组织五一农民暴动，沉重打击土豪劣绅及封建势力，也为后续的革命活动积累经验。沈毅烈士的英雄形象让我们倍受教育和鼓舞。参观结束后党员齐聚在纪念馆大厅重温入党誓词，用庄严的誓词宣告，我们全体共产党人将秉承先辈遗志，传承党的优良传统，在党的领导下为中华民族复兴而奋斗。

下午来到新四军黄桥战役纪念馆，学习中外战争史上以少胜多的经典战例，了解黄桥战役的历史背景和重大意义，以及在党的领导下黄桥人民奋勇支前的生动场景。在纪念馆里陈列的都是真枪实弹，样样都深刻着英雄们的壮烈故事，是每个中华儿女都不能忘记的丰功伟绩！

长光华医党支部组织主题党日活动



7月2日上午，参观泰兴市博物馆，了解到泰兴市城墙依濠河而建，城墙为圆形，故称“瓜城”。馆内共分四个厅，字画厅、石刻厅、瓷器展厅和麻将厅。石刻厅内五体千字文等各类石碑充满了厚重的历史沧桑感。泰兴的麻将文化让人印象深刻，麻将使用的各类材质包括红木、水牛角、毛竹、象牙、大理石、亚克力等等，图案巧妙，雕刻精细，这些材质也见证了城市一步步发展演化的过程。来到沈安娜生平事迹陈列馆，跟随讲解员回顾沈安娜同志投身革命，忠诚为党，建设祖国的光辉一生。大家认真观看，细细聆听，深切感悟共产党人在中华民族救亡图强的道路上做出的艰苦努力和伟大牺牲。我们应该向沈安娜同志一样，始终坚定理想信念，永葆对党绝对忠诚的政治本色，担当作为！



学习的最后一站是特级英雄杨根思烈士陵园，我们怀着崇高的敬意参观了杨根思烈士史料陈列馆、杨根思纪念馆，瞻仰了杨根思烈士衣冠冢，丰富的史料，珍贵的历史影像让我们进一步的了解这位中国人民志愿军第一位特等功臣、特级战斗英雄的事迹与革命情怀，了解他的苦难童年，投身革命保家卫国的不凡经历，他英勇作战，奋不顾身敢于牺牲的革命英雄主义令人敬佩，特别是在长津湖战役中，杨根思用生命捍卫阵地，扛起炸药包冲向敌群的故事让人肃然起敬，潸然泪下。



此次活动沿着红色路线，学习革命先辈的先进事迹，大家深深感受到革命先烈坚定的理想信念和生死与共、艰苦奋斗的革命精神。纷纷表示在思想上得到了很大的提升，在今后的工作中，继承中华民族伟大的抗战精神和优良传统，发挥党员的先锋模范作用，将抗战精神转换为工作动力，立足岗位，扎实工作，为公司发展贡献自己的一份力量。



入职1000天

研发一部——李梅华

职务：研发文员

入职日期：2020/11/2

满1000天日期：2023/7/29

感悟：时光飞逝，弹指间加入长光华医已经1000天了。公司的人文关怀，和谐的环境让我很快融入这个温暖的大家庭。接下来的日子，我将以更饱满的热情，昂扬的精神，在工作岗位上，发挥自身优势，尽心尽责，为公司的发展贡献自己的力量，与公司同舟共济，共同成长，完成蜕变！



入职2000天

销售一部——彭新春

职务：大客户经理

入职日期：2018/1/2

满2000天日期：2023/6/24

感悟：时间过得飞快，入职公司已经6年，这6年对我来说是人生重要的转折，感谢公司提供的优秀平台，感谢领导和同事的无私帮助，使我从一个青涩的学生走向一个有责任心、充满自信华医人。公司是一个充满希望和力量的集体，我会把这一份感激与责任带到未来的工作中，踏踏实实的走好每一步，与公司共同发展，书写更加辉煌的未来。



陪伴是最长

入职3000天

生产一部——张滨

职务：工程师

入职日期：2015/3/16

满3000天日期：2023/6/1

感悟：回想所经历的3000天，感谢自己当时做了最明智的决定就是加入长光华医。真诚的感谢公司给予我成长的机会，让我有幸参与许多有意义的项目中。我会继续努力工作，来回报公司多年来的培养与信任。感谢这些年来大家给我的帮助与鼓励，让我得以在这样一个大家庭里茁壮成长。我期待公司未来的发展，也会继续全心全意为公司效力。



入职3000天

技术服务部——康丹城

职务：技术支持经理

入职日期：2015/4/20

满3000天日期：2023/7/6

感悟：入职公司八年，我经历了从生产部门到质量部门，再到现在的售后服务部门的调岗。这段职业旅程让我深刻认识到个人成长和职业发展的重要性。我通过不断学习和努力，掌握了各个部门的专业知识和技能。这使我在工作中更加自信和专业，能够为客户提供更好的服务和支持。在这八年中，我也结识了许多优秀的同事和领导，他们的指导和帮助使我不断进步。我感激公司给予我的机会和信任，让我在职业生涯中不断成长。我将继续学习和提升自己，实现个人和公司的共同发展。



长 情 的 告 白

华医人放眼世界，展望未来！

SUZHOU HYBIOME BIOMEDICAL ENGINEERING CO., LTD



苏州长光华医生物医学工程有限公司
SUZHOU HYBIOME BIOMEDICAL ENGINEERING CO., LTD

地址：苏州高新区锦峰路8号4号楼

Tel: 0512-6689 5930

Email: hybiome@hybiome.com www.hybiome.com

